

Alex: "Hey, hier gibt es. Das ist vierte und vier von sechs eigentlich jedem beliebigen anderen Ort Coaching und Mentorings für das Web Communication Secrets. Ich hoffe, Sie haben viel Spaß und wenn sie wieder auf die vorherige Treffs, die, so hoffe ich sie haben und sie haben ihre Hausaufgaben gemacht, dann sind Sie zu einem besseren Werbetexter. Copywriting ist über angewandte Psychologie und sie müssen nicht ein world-class Werbetexter Ergebnisse zu erhalten. In der Tat können Sie schlampig gearbeitet werden erfolgreich, weil es ist immer noch besser als perfekt Mittelmäßigkeit. Jetzt schreiben, können Sie auf Ihrem Smartphone, das ist ein iPhone, ich schreibe hier auch alle Die Zeit. Ich denke bis Schlagzeilen; schreiben Sie Kopieren mit einem Bleistift so wie ich, auf Karteikarten ; schreiben Sie Kopieren im Format 8,5 x 11 Blatt Papier, 8,5 Zoll x 11 Zoll ist die Größe, die wir haben oder nur die üblichen stationären oder können sie schreiben kopieren wo immer es ist, dass sie sich am wohlsten fühlen. Manche Menschen haben einfach die Tastatur zu bedienen und Schreiben kopieren.

Heute hat sich das, was auf das wir uns konzentrieren werden, ist nicht nur die Kommunikation, sondern auch, wie Sie einen Verkauf zu tätigen stick. Der Verkauf ist nur der Anfang. Es ist nicht das Ende, die meisten Menschen vergessen, dass nach der Verkauf getätigt wird, nach dem Kauf getätigt wird, nachdem der Käufer ist es, nun ist es Ihre Chance und Pflicht, es ist ihr Dharma zu diesen Prozess fortführen, so dass sie gehen auf und auf und auf, nicht nur lost und Wiederverkauf von ihnen, aber sie verkaufen Stick. Aus diesem Grund bezeichnen wir ihn Peitsche. Ich werde die zu einem Screenshot jetzt und zeigen Ihnen, wie diese aussieht. Nun, stick Strategien Modul 4 Web Communication Secrets.

Ich möchte mit Ihnen darüber unterhalten was für eine Peitsche ist, jetzt ist es Zeit für das in nur einem Augenblick und bevor wir das tun, möchte ich Ihnen nur zu sagen Sie uns Ihren vollständigen Namen und Ihre hängenden-out aus. Unten, wo immer sie sind, ob sie nun gerade die Wiederholung der diese oder wenn Sie sich live anschauen, ich möchte, dass Sie es schreiben Sie Ihren vollen Namen und wo sie aus, welcher Stadt, welchem Land. Alle Rechte, und so starten wir das soziale Engagement. Und dann, das zweite, was ich möchte, dass sie zu notieren ist, wenn in einer sozialen Einrichtung, wie sie mit anderen Menschen, sie bewacht oder sind sie offen? Jetzt werden sie wahrscheinlich nicht glauben, wenn ich bin in einer sozialen Einrichtung und ich bin nicht auf der Bühne, ich bin in einem sozialen Einstellung und ich bin nicht auf der Bühne , so bin ich nicht der beobachtbaren leader, ich bin geschützt.

Geld verdienen mit Google Hangouts - WGS Südafrika 4 Seite 1 Der  
wenn ich nicht recht für Multitasking weil ich bin mir nicht zu tun, dass  
im Moment würde ich geben sie bewacht, so dass in einem sozialen 25  
Umfeld, sind sie bewachte, weil dies ist eine soziale Einstellung oder

sind sie offen? Bitte notieren Sie sich diese, weil das eine binäre Bewertung sind, machen wir jetzt offen oder bewacht, und der Grund dafür, dass die wichtig zu wissen, wo sie ihre Energie. Wenn Sie bewacht, die meisten wahrscheinlich, sie sind introvertiert, nicht immer, aber sehr wahrscheinlich. Das bedeutet, dass sie ihre Energie in privaten, wie ich. Nachdem ich mich auf der Bühne, ich weiß, ich kann nicht mit Menschen zusammen sein. Einige Leute mögen zum Abendessen zu gehen oder gehen Sie abends aus, kann ich wirklich nicht tun. Ich muss gehen zurück und laden Sie weil ich habe meine Energie intern, ich bin ein Generator, aber ich mache es intern.

Öffnen Sie nun Menschen, sagen wir mal wie ein Tony Robbins, sie sind hochgradig extrovertierte und wenn sie sich erschöpft, sie gewinnen Energie aus anderen Menschen, so dass sie an keinen Ort lieber reisen würden, und sich mit den anderen, während ich nicht, so sind sie offen oder geschützt, die die zweite Frage. Die erste Frage ist, was ihr vollständiger Name ist, das ich hoffe, dass sie inzwischen wissen und zweitens die Stadt und das Land sind sie aus, alle rechts sehr gut. Lassen Sie mich Ihnen zeigen und vor allem wie es aussieht für Peitsche Geheimnisse. Nun, ich hoffe Sie haben bereits gehört , so haben sie auf diese Links, Teil 1, Teil 2, Teil 3, Teil 4 . Mein Wunsch ist es, daß sie auch einen diesen Link klickt und den Link zum Download hier können Sie die gesamte Audio auf Ihrem MP 3-Player wenn sie haben einen und Ihr Smartphone, wenn sie über ein Android oder iPhone.

Anschließend werden wir immer starten Sie hier mit dem Glossar der Begriffe und der Grund, warum ich mich zu Beginn mit Glossar von Begriffen ist, weil die Glossar immer gibt uns die DNA, die Daten, die wir am meisten brauchen und so die Glossar sind, beginnen wir mit der L's heute. Die L, wir beginnen mit ist landing page, was ist also so eine landing page? Sie erfahren es viel, was ist eine landing page? Eine landing page ist die erste Seite, dass jemand sieht, könnte es eng werden Seite, das heißt, sie gehen zu verdrängen sie die e-Mail- und die ersten Namen oder das Handy der Person . Es könnte ein Video zu sehen, ist es egal wo die Person landet.

Normalerweise , dass Person kommt auf die Seite einem Link folgt, dass sie sich durch Klicken auf, sondern eine landing page können Sie auch G+ - Seite oder Google+ -Seite, es könnte ihr Facebook Fan Seite, wo auch immer die Person landet, könnte es ein Produkt zu sein, es könnte eine home page, it could be a Eintragung Seite. Es ist oft ein sehr umfassender Begriff orientierte Seite, die man search Rankings. Nun, wenn sie nicht den Schlüsselwortphrasen für Ihre Webseiten, dann werden sie nicht get traffic von Google erhalten Sie Datenverkehr von anderen menschlichen Wesen. Bei der Gestaltung einer Website, eines Ihrer Webseiten können angezeigt werden, so dass Sie sicherstellen

möchten, dass jede Seite kann eine landing page , ist nicht nur verständlich, sondern lohnt sich, um sich zu erholen und zu lesen.

Die nächste ist M sprechen wir alles über Mentor. Nun, ein Mentor ist klug. Was ist Weisheit? Nun, es ist gesagt worden, dass Wissen ist zu wissen, dass die Tomate ist eine Frucht oder Tomate, wenn es das ist die Art und Weise, wie sie es in den Mund und Weisheit ist das Wissen noch nie auf Tomaten im Salat. Nun, Wissen ist zu wissen, dass die Tomate ist eine Frucht, auch wenn es so aussieht wie ein Gemüse, riecht wie ein Gemüse, wächst sogar wie ein Gemüse, aber es ist der Weisheit erkennen nie um sie im Obstsalat, dass ist wichtig. Nun, dass ist einfach nur eine lustige kleine Stück auf den Unterschied zwischen Wissen und Weisheit , aber es ist der Punkt, nicht wahr?

Ein Mentor ist weise, wer hat Erfahrung. Dies ist in der die Weisheit kommt aus, ein trusted guide, ein Berater , der Erfahrung , dass die das Schlüsselwort , Erfahrung von Wissen und Weisheit Handlungsempfehlungen. Sie waren schon da, deshalb will ich mich in Ihrem Mentor. Ich denke, ich bin hier aber nicht nur als Trainer, nun ich glaube, der Coach ist mehr wert als hundert, tausend Lehrer, sondern ein Mentor Ich glaube lohnt sich manchmal 10.000 Trainer. Ein Mentor ist jemand, können Sie für den Rest ihres Lebens. Sie sind ein Leitfaden , sie sind Trusted Advisor, der euch leitet und appelliert an sie, sie auf die nächste Stufe.

Nun, lassen Sie uns einen Blick auf das nächste Wort dazu motivieren den Geist, wenn sie nicht gelesen haben , empfehle ich, dass sie es tun. Marketing ist wichtig, um eine State of Mind. Es geht um das Verhalten ändern. Es geht um eine klare Sicht auf Ihr Produkt oder Ihre Dienstleistung Funktionen und Vorteile. Es geht um die Neugier, dass aktiviert wird, das ist das Stichwort, aktiviert Ihre Leser, Zuschauer oder Zuhörer, so dass sie halten zu lesen oder hören und sehen. Damit können Sie Ihren Leser oder Zuhörer zu entdecken, während sie lesen und hören, was möglich ist, und er vermeidet Denken für die Leser, die Motivation der Geist sie beseelt, so dass Sie nicht das Denken . Wenn sie aber zu viele denken für sie, sie trugen sie und das ist, wenn sie zu mehr vorhersehbar.

Verständnis, dass wir hier noch ein super preis-leistungs -Verhältnis in der Erkennung, der Leser oder der Zuschauer oder Zuhörer wird wissen wollen, was als nächstes passiert. So motivieren Sie sich das Denken mit Neugier. Was als nächstes passiert, und wo werden wir als nächstes gehen? Ich frage mich, und ich hoffe, ich bin motiviert sie zu bleiben mit mir, damit du verstehst, was es ist, dass wir es tun. One-on-one conversation, jetzt bin ich mit einer Eins-zu-eins Gespräch mit ihnen, aber das ist eine Eins-zu-viele Treffpunkt. Eins-zu-eins" bedeutet, dass

eine erfolgreiche Präsentation, spreche ich an jeden einzelnen wie wenn ich eins-zu-eins, weil ich gerade mit Ihnen schon jetzt. Aus diesem Grund sage ich dir anstelle von hey Leute. Nun, wenn ich sage Bitte, geben Sie bei der Frage, wo sie hängen, sich aus, welche Stadt und welches Land und ob sie ein offener Mensch oder geschützte Person, in einer sozialen Einrichtung.

Ich rede mit ihnen wie eine Eins-zu-eins von der Masse abheben oder auf einer one-to-one, so dass jeder Teilnehmer bekommt den Eindruck, dass sie gesprochen wird, direkt. Das ist eins-zu-eins- oder eins-zu-eins. Das ist, was er wirklich bedeutet. Dann wird die endgültige Glossar der Begriff heute ist Originalität. Originalität ist die gefährlichste Arbeit in Marketing, d.h. es gibt keinen Grund, das Rad neu erfinden. Es ist keine Schande das Kopieren oder Innovation was hat funktioniert. Das ist es, was Steven Jobs getan hat, er aber nicht erfunden oder ihren Ursprung der MP 3-Player, er schaffte es gerade noch attraktiver mit dem iPod. Hat er nicht erfunden oder erstellen Sie das mobile Telefon, er schaffte es gerade noch attraktiver mit einem Smart Phone. Hat er nicht erfunden oder war ursprünglich mit dem Musikgeschäft, aber er demokratisiert es mit iTunes. Hat er nicht erfunden die Tablette, aber er hatte das iPad, so Steven Jobs ist Leben Atem Testament warum Originalität ist gefährlich.

Sie wollen nicht als original, Sie möchten innovativ zu sein, niemals erfinden, immer besser werden. Deshalb ist es so wichtig, dass die Beispiele und Vorlagen und Strategien präsentiert in jedem dieser Module weil sie funktionieren. Ich hoffe, dass sich der Punkt über und ich werde mich überraschen wir Sie mit einem neuen co-Trainer heute. Es ist das erste Mal Sie ein Treffpunkt mit mir. Sie ist eine Studentin, war sie ein one-to-one client mit mir. Sie ist wohl die geringste Wartung student Ich habe. Ich sagte ihr dies, bevor wir kamen am Leben, immer und ich wünschte, ich könnte klonen ihr. Ich weiß nicht, ob es in Südafrika oder es wird eine Erziehung durch ihre Eltern oder wenn es sich um ihre Geschwister sind was ist verantwortlich für, aber ich möchte zu erfahren, was aus ihr das, was sie ist, weil sie nicht nur eine Freude mit ihm zu arbeiten, hat sie eigentlich die Arbeit.

Wenn etwas schief geht, nimmt sie eine 100 % -ige Verantwortung, was ist aus diesem Grund wird sie haben wild Erfolg, und das ist Agnesia, gehen Sie vor und Stummschaltung für sich selbst und lassen Sie uns wissen, wo sie hängen aus und sie haben ihr Ohr Knospen an, was bedeutet, sie nicht wiederholen. Wie fühlt es sich an, an ein Copilot auf dieses eine, gehen Sie vor und in die Kamera schauen zu.

Geld verdienen mit Google Hangouts - WCS Südafrika 4.  
Agnesia: Hi Alex, ja vielen Dank, dass sie und wir danken Ihnen für die

Seite 4 Der

25  
Gelegenheit, dies zu tun. Es ist wirklich toll und spannend. Es ist wirklich

schön, hier zu sein und so vielen Dank für die Gelegenheit. Wir haben ein paar Leute auf den Treffs, wir haben Jim aus [nicht zu verstehen 00:11:30], wir haben Heather von Benoni und wir haben [Collin 00:11:33] aus Johannesburg.

Alex: Sehr gut und sie machen ihren Job, weil früher Sie fragte mich: "Hey, was soll ich tun?" Und ich sagte: "Nur gemeinsam mit ihnen, so dass wir wollen, dass sie zu erfahren, können Sie eingeben, sind sie offen oder geschützt in einer öffentlichen Einrichtung und lassen Sie uns sehen, was sie sagen." Der einfachste Weg für sie ist, freiwillig was sie sind, öffnen oder abnehmen, also los und tun, und wir werden weiter mit der Treffpunkt, ich danke euch noch einmal. Go ahead and Mute. Da ist sie. Sie können vom Studenten zum Copilot sehr, sehr schnell, nun Sandra wer ist in der Regel mein Copilot hier. Wir nennen es in den USA einen Wingman, aber sie ist eine Frau in beiden Fällen. Der Wingman oder Flügel-oder Frau Flügel-Person, zu mehr politisch korrekt, ist was für ein Jet Pilot lebt und stirbt mit weil es die Mitstreiter, es ist die Person, die dir den Rücken frei, so viele Male 18 cm von einem Flügel zum nächsten, wie diese Piloten in ihre Ausbildung.

Es ist ein Kampf Terminologie, sie wissen der Terminologie, aber es gibt die unser Leben geht verloren, aber es gibt auch Leben gerettet und erhalten als Ergebnis von gestützt, dass der Schutz Ihrer Mitstreiter, so dass man es nicht abgeschossen. In diesem Fall, mein Flügel-oder Frau Flügel-Person ist Agnesia, so dass sie sich mit der sozialen Unterhaltung Ereignisse auf den Google Treffpunkt Unterhaltung gibt es in Südafrika oder wo auch immer es ist, dass sie sich hängen aus ab. Gehen wir nun noch einmal zurück zu dem Web Communication Secrets und konzentrieren wir uns auf Modul 4 und ich bin so aufgeregt auf die Aktion Guide weil wir weiter mit der Vorlage und den Vorlage ist immer die gleiche, was, warum und wie? Die Verheißung dieses Modul ist Maximierung der Gewinne und Verluste zu minimieren durch multi-channel -marketing.

Nun, wenn du keine Nachrichten in Südafrika, es ist nicht wirklich wichtig. Dies ist ein Formular, das wir in den USA. Wenn Sie nicht über Voice broadcasting in Südafrika, es ist nicht wirklich wichtig. Wir haben es hier in den USA, so dass wenn Sie verkaufen, um die USA, können sie darüber verfügen. Wenn Sie nicht haben um follow-up, dann gehörs du nicht mehr im Geschäft, wenn Sie also in Südafrika oder Europa oder einem anderen Ort, an dem man nicht über aufgezeichnete Nachrichten von Voice Broadcasting, dass bedeutet nicht, dass sie nicht verwenden die Strategien von der was, das Warum und das Wie. Ich möchte, dass sie darauf achten, ob die Grundsätze hinter den Strategien, nicht die eigentliche Taktik. Wir beginnen mit einem Help wanted ad. Template-  
manager ihr Unternehmen und hier ist eine erstklassige Vorlage.

Nun, ich nutze diese Vorlage . Ich bin wieder so auf, dass sie mich denn dies ist nur viel zu spannend. Warren Buffett, einer der reichsten Menschen auf der Erde niemals fragt, wie er das auch für den Betrieb seines Unternehmens, den wir je gebaut haben. Warren Buffett immer wieder danach gefragt, wer wird ihm berichtet, nachdem er eingestellt hat , dass Personen die Firma weiter zu führen. Er muss nicht darauf achten, wie es zu führen. Er kümmert sich nicht mehr darum, wer die ideale Zielgruppe . Er hat nichts aus, da er nicht mehr an. Er konzentriert sich auf die erste, dann was, dann wie. Erste, die, wie dann ist ein berühmter Ausspruch von dem berühmten Autor Jim Collins, der schrieb Gut, um große und der Autor der Bücher. Ich möchte sie zum Nachdenken über die ersten, die dann wie oder erste, die dann was oder erste, die dann auch warum.

Wenn Sie die richtige gefunden, dann müssen Sie nichts tun. Lassen Sie mich noch einmal wiederholen, wenn Sie die richtige gefunden, die sie nicht tun müssen , aber es um die richtige , die. Es wird ein Computer mit Schraube, glauben Sie mir. Computer bringt alles durcheinander, aber wirklich, ich meine zu vernichten, ist ein Mensch, wenn du jemals einen mis-Miete, jemand, den Sie eingestellt haben , die sich bereits die falsche Passform, Sie wissen, was ihnen das Gefühl haben, nicht wahr? Man kümmert sich nicht , sie erfüllen nicht die Arbeit, die Sie gewünscht haben. Sie leben nicht in auf das, was sie versprochen sie tun würden. Sie tut dies nicht, sie machen das nicht. Ich meine, ich kann gehen auf und auf und auf, so ist die Taste nicht zu mieten die falsche Person und diese zu interviewen mehr als einmal.

Nun, der Grund warum ich hier geht es um dieses ist, weil ich möchte, dass du das richtige Team an der richtigen Stelle und auch wenn sie noch nie gemietet ihre erste Person, sie können eine Hilfe sein wollte Werbetexter und stellen ein minimum von \$ 2.000 oder 20.000 Rand wenn du nur die Strategie und sie haben eine Vorlage. Niemand muss wissen, dass sie über diese Vorlage. Ich hatte schon früher die Teilnehmer, die diesen Kurs, die \$2000 US multiplizieren Sie sie durch 10 für die Rand und sie nichts mehr als diese Vorlage. Ich werde Ihnen jetzt zeigen Sie die Vorlage, also ich möchte, dass sie sich nach vorne beugen und machen Sie sich bereit für einige massive Imbißbuden und pack-my-bag Momente da kann man die Koffer packen und nicht durch einen anderen Treffpunkt wenn sie es wirklich nötig.

Nun, wenn Sie gerade eine Fernsehsendung ansehen dieser Treffpunkt, wo es heißt: letzten Treffs, ich möchte, dass sie wieder zurückkehren und die letzten Treffs weil die letzten Geheimtipps für Sie da sind und sie haben dafür bezahlt. Ich hoffe, Sie haben ja schon eine Rückkehr auf Investition und wenn sie das nicht getan haben,

funktionieren so, dass sie es tun. Dies ist die Weise, sie zu tun, wir sind in Modul 4 und das ist die Möglichkeit, nicht nur auf den Verkauf stick und ihr Leute, denen du sie anstellst, aber sie kann es sich um eine Web site Werbetexter oder eine offline Werbetexter für help-wanted ads mit Hilfe dieser Technologie und Verfahren und die Vorlage , die ich eingesetzt habe im Laufe der Jahre. Lassen Sie mich Ihnen zeigen die Vorlage und ich will weiter mit Agnesia in ein wenig, gerade dein Feedback, seien Sie also auf der Hut. Die Vorlage ist Ihr leeres eine einmalige Chance, wenn Sie also die Einstellung eines/r Buchhalterin, es ist ihre Buchhaltung Chance des Lebens. Wenn Sie einen Babysitter brauchen, ich weiß nicht wie man es nennt, in der sie leben, aber wir nennen es Babysitting und Kinderbetreuung, Ihr Baby-Chance des Lebens oder Kinderbetreuung Chance des Lebens.

Wenn es sich um eine Executive Assistant oder wir nennen sie EA, Assistent der Geschäftsführung, ihre Assistentin der Geschäftsleitung eine einmalige Chance. Hausreinigung, Rasenpflege, Information Technology Professional, Chance des Lebens. Web design, Videobearbeitung, Coaching etc. , okay Zunächst, wer dann was. Nun, ich lese jetzt das, weil sich die richtigen Leute auf dem Bus, die Bushaltestelle ist eine Metapher. Holen Sie sich die falschen Leute aus dem Bus und holen Sie sich die richtigen Leute in den richtigen Sitz. Erste, die ist nicht wie die der meisten Projektteams sind heute. Normalerweise ist das "Was ist definiert im Vorfeld mit mehr oder weniger Details und die who wird eine Konsequenz, wenn es. Jim Collins ist der Autor des ersten , die dann Was Konzept und Prinzip und was er vorschlägt ist das Gegenteil. So sagt er, "zuerst die Menschen in den Bus und starten Sie dann den Bus, lassen Sie nicht zu, dass die büste mit dem an, was machen wir, was ist unser Zielgruppe, was ist es, dass wir verkaufen."

Vergessen, dass erste, die, wer bin ich, wohin gehe zu weihen und Salben wie mein Team Mitglied, mindestens eine Person, die mein Buchhalter und wer sich mit diesen Dingen für mich. Die meisten der Energie und Zeit von Projekt management sollen die besten Mitarbeiter und in den Bus. Der Bus ist Ihr Unternehmen. Was auch immer die verwendete Zeit, um dies zu verwirklichen, muss die Entscheidung erzwungen werden sobald sie erkennen, dass sie die richtige Person, warum? Da die richtige Person auf den richtigen Bus, in der rechten Sitz wird Ihr Leben verändern. Nun, Craigslist, Craigslist ist ein Dienst, den wir hier in den USA, aber ich bin mir sicher, dass Sie über Hilfe-gesucht Werbefläche , die sie kaufen können an jedem beliebigen Ort und haben Sie wahrscheinlich überall online, wo sie es tun kann, egal wo man hingeh , es finden sich auf der Vorlage.

Zuverlässigkeit, so was ist das? Die allgemeine Ordnung und Sauberkeit,

jetzt könnte das sein ein Thema, könnte es sein das copywriting eine einmalige Chance, müssen Sie lediglich die Vorlage wechseln. Hier ist die ad, Zuverlässigkeit, sind sie zuverlässig, einfallsreich und einen erfahrenen self-Starter, die nie benötigt werden micro-Management? Da gibt es eine Vorlage, kann ich ändern, dass zu jedem Wort möchte ich, als Buchhalter, als Haushälterin, als IT-Experte . Das ist die Vorlage Recht es gibt sie, sehen Sie, ich habe nur haben, dies zu ändern. Sie haben mehr Energieverbrauch Energie, jetzt gobs möglicherweise nicht relevant sind, wenn sie von außerhalb der USA, sondern das bedeutet viel . Sie haben sehr viel Energie, eine gute Arbeitsmoral und viel gesundem Menschenverstand, sie sauberes Haus wie ein Champion?

Nun, hier ist die Vorlage, das muss nicht auf sauberes Haus. Sie können dies tun, tun Sie Informationstechnologie wie ein echter Champion, statt sauberes Haus, es ist also unabhängig von der Vorlage sein wird. Sie machte die Betten, saubere Fenster, Fliesen, dusche Flegel, Vakuum alle Ecken und Winkel, die nicht für das menschliche Auge sichtbar. Nun, dieser Satz hier ist spezifisch für die du sie anstellst aber die Vorlage ist für Sie da. Initiative, damit Sie sehen, was wir haben, ist Zuverlässigkeit, dann Initiative. Machen Sie Wäsche Service, sind Sie bereit zu waschen und dann herausheben und Falten frischgewaschenen Kleider aus dem Trockner und legte sie weg. Nun mag das zwar lustig, dass ich ausgeben würde so viel Zeit in ein Haus säubern, eine Haushälterin, aber ich kann Ihnen sagen, dass die beiden Zimmermädchen, die ich, bei mir für acht Jahre.

Sie haben noch nie gestohlen von mir. Ich habe Diamant Ringe, ganz bewusst um zu sehen, ob sie ihn übernehmen würden. Ich habe \$100 bills, sie habe noch nie berührt. Dort gibt es, sie haben gebrauchte Kleidung von uns, Sie haben Möbel von uns, Sie sind eine Bereicherung für unsere Familie, sie Weihnachten und Weihnachtsgeschenke von uns. Sie sind Freunde und sie sind eine Familie und ich springe über eine Schlucht, ich springe von einer Klippe für Sie. mußte ich ohne Schlüssel , ich habe sie gerufen, öffnen die Tür, wenn ich angekommen bin wieder zurück vom Flughafen. Es begann alles mit einem ad, Mitgefühl, sind sie gut mit Kindern unter sechs Jahren . Nun, wie wäre es, wenn sie ein Buchhalter , sind sie gut mit Papiere, vor allem mit der Software, dass ist bei den meisten Buchhaltung, Mitgefühl.

Sind Sie gut mit Menschen, nicht nur zahlen, also habe ich einfach Mitleid und dann nach Zuverlässigkeit, Initiative und Mitleid, wer wir sind, wir sind jetzt eine Familie von vier Personen. Nun, leider hat sich Geld verdienen mit Google Hangouts WCS Südafrika 4 Seite 8 Der dies geändert, es ist nun nicht eine Familie von vier weil ich bin gerade in einer Übergangsphase, sondern als dieses geschrieben wurde schon vor vielen Jahren , dass wir sind eine vierköpfige Familie und ich sage



Ihnen, wo wir leben. Und dann, das ist der Fall, wenn meine Kinder jung waren, wie wir das bezahlen, was wir wollen, wenn sie anrufen, was ist nun zu tun? Ich habe Ihnen eine 24-Stunden aufgezeichnete Nachricht. Nun, ich kann sie nicht einfach so leicht haben Sie eine Webseite zu besuchen mit ihrem Video, sagen genau das gleiche, kann man das nicht ? Der Grund, warum ich es nicht getan, weil damals hatten wir keine Video-Seiten. Dies wurde geschrieben, bevor YouTube so lange vor. Dann gibt's da auch noch die eines ganzen Prozesses, dass ich sie fahren durch.

Agnesia, gehe ich nach rechts jetzt, denn diese Hilfe gesucht ad Konzept ist etwas, dass ich will, dass die Menschen sich daran gewöhnen, denn es ist ein Prozess, bei dem Sie viel Geld bezahlt als Texter für Mieten in Ihrer Branche für die Industrie, wenn sie schreiben help wanted ads. Jeder muss immer wieder Talente für Unternehmen, auch für Unternehmer. Was sind Ihre Gedanken zu diesem, gerade mal wieder die Vorlage, haben sie das Gefühl es ist leicht, sie sich fühlen, wenn es die Arbeit zu tun gibt? Ich habe versucht, es so einfach wie nur irgend möglich, was sind ihre Gedanken, gehen Sie vor und heben Sie die Stummschaltung Ihrer.

Agnesia: Ich denke, es wird ganz einfach sein, bis sie gute Hilfe mit, dass Vorlagen, vor allem in meiner Branche, brauchen wir immer Business Analysten, die Initiative die Arbeit zu erledigen und die bereit sind, mit der Ihr PC die Dinge erledigt, die in den meisten anderen Business Analysten wird Sie nicht, und das Team, das wirklich die Leute, die zu tun bereit ist, rufen wir die schmutzige Arbeit wirklich.

Alex: Ja, und die Sache ist, man weiß nicht wie man die help-wanted ads und gibt es einen gab ich einfach sie und, als Vorlage. Es ist von entscheidender Bedeutung, dass sie nicht nur studieren, sondern das ist ihre Hausaufgaben. Ich möchte, dass sie für die Verwendung dieser Vorlage und schreibt eine Hilfe gesucht Werbung für sich. Wenn sie waren, jemanden einzustellen, sie hatten die zur Verfügung stehenden Mittel für die Beauftragung eines assistant, Assistent der Geschäftsführung, einen persönlichen Assistenten, ist eine so genannte PA, sagen wir einem Buchhalter, nur sie entscheiden. Ich möchte, dass sie das Schreiben der ad so, wie ich es bisher hatte sie Praxis, recht. Das ist ihre Hausaufgaben für die nächste Sitzung und warum dies so wichtig ist, dass Hausaufgaben gemacht, sind sie es nicht tun. Ich nenne Ihnen die Vorlage habe ich kauen das Essen, bin ich gewachsen das Essen, ich habe dir geholfen verdaut die Nahrung. Nun, es ist Ihre Zeit zu nutzen die Energie aus der Nahrung.

Geld verdienen mit Google Hangouts, das ist zu den größten zum Mitnehmen oder die größte aha-moment, Sie haben in dieser Unterkunft. Machen Sie weiter und geben Sie diesen in, schnapp dir deine Tastatur und geben Sie die

unten an, wo immer sie sich auch ansehen, geben Sie in Ihr größter Gewinn moment, ihr den aha-moment und lassen Sie Agnesia einschalten und Anmelden sie fortsetzen, weil ich möchte, dass sie zu viel los in der Erkenntnis und in Antworten auf sie. Sie ist zu lernen, wie man eine soziale Konversation als Engagement Manager weil dies könnte einen bezahlten Posten, dass sie vorspielen. Dies ist eine Art der nächste Schritt von einem help wanted ad, ICH nur Miete in meiner Fachschaft. ICH nicht draußen, warum, weil ich möchte, dass die Leute ausgebildet, ich will, daß sie wissen mein Material, ich will, daß sie sich als Champion Material von mir , ich will, daß sie bezahlt haben für mein Material.

Agnesia gezahlt hat mehr als sie, sie hätten einige private Beratung und Betreuung von mir mehr, als sie für den Zugriff auf diese, so dass sie deshalb die hier. Die Leute, die mehr Geld haben Vorrang, weshalb, denn sie sind näher, sie sind Familie und es ist ein schneller Weg zu kaufen. Nun gibt es Leute, die sagen, "Nun, das ist nicht fair?" Alle Menschen sind gleich, aber nicht alle Menschen gleich behandelt werden, und ich frage Sie, machen Sie das gleiche mit ihrem Schüler, Klienten, Kunden , was auch immer sie es nennen. Wenn jemand zahlt mehr, sie geben Ihnen mehr Möglichkeiten. Jeder hatte eine Chance, die es darum gebeten zu werden mein Copilot, aber Agnesia wurde das Ideal einer, weil sie hat ja nicht nur mehr Geld, sie hat mehr finanziellen und materiellen Engagement für meine Arbeit und als Folge davon, ich ihr die Möglichkeit, die mit mir und wer weiß, das ist ein Praktikum an dieser Stelle, aber es könnte einen bezahlten Job und ich bin einfach nur ansehen wie sie verarbeitet. Den es hervorragend.

Diskutieren Sie mit ihr, was ist Ihre größte aha-moment oder größter Gewinn und ich werde ihr akustisches Warnsignal bei in einem Moment und mir sagen, was sich die Leute hier sagen. Nun, Agnesia was wir tun, ist, das Kopieren und Einfügen ein paar der Kommentare in den Chat, wir sind also im Inneren der Treffpunkt jetzt und in der Treffpunkt, wir können bis zu acht Personen. Die Menschen im Ort, können Sie das chat-protokoll sehen, können Sie das chat-protokoll sehen außerhalb der Treffpunkt am WebCommunicationSecrets.com/ wo es ist, dass sie sind, /Treffpunkt ist wo Sie sich gerade befinden. Im Inneren der Treffpunkt, was Agnesia tun kann, ist kopieren Ihren Kommentar und dann ihren Namen, damit ich weiß , wer es ist, und ich kann bestätigen, dass sie öffentlich und wie bekommen wir mehr und mehr Anerkennung und mehr Anerkennung , dann haben wir am Ende mehr Kommentare. Das ist einfach die Art, wie es arbeitet.

Geld verdienen mit Google Hangouts - WGS Südafrika 4 Seite 10 Der  
Alle Rechte, als nächstes ist der up sell Skript. Nun gibt es das so genannte voice Broadcasting, haben wir in den USA, aber Sie können dies auch mit Nachrichten, die sie für Menschen, die sich, wie eine Voice

mail-nachricht, die jeder hat.

Sagen Sie : "Hallo, hier ist" Ihren Namen und geben Sie das heutige Datum an. Ich möchte eine neue voicemail-nachricht haben jeden Tag, aber das muss man nicht , das zu tun. Ich habe gelernt, dass von meinem guten Freund Les Brown, der ist ein Motivator. "Hallo, hier ist Alex Mandossian und heute ist das aktuelle Datum. März 19th, 2014 und das ist ihr höflich daran erinnern , gemeinsam mit uns am Freitag um 12 Uhr Pacific, 3 PM East Coast Zeit für unser Leben Google Treffpunkt zum Thema Delegieren und Joint-Venture -Unternehmen Partnerschaften, besuchen Sie bitte [MarketingOnline.com/event](http://MarketingOnline.com/event) um die kompletten Details anzuzeigen und wenn Sie möchten, daß ein Eintrag entfernt wird, wenden Sie sich jederzeit über die e-Mails, die sie erhalten." "Denken Sie daran, sich in fünf Minuten zu früh, so dass wir können bestätigen, dass sie und können Sie uns sagen, wo sie aus."

Was ich getan habe, ist, nahm ich diese Vorlage weil ich glaube in templatizing meinem Unternehmen. Ich habe diese Vorlage aus, und ich habe es zu einem Treffpunkt direkt vor Ihren Augen. Nun, das ist, wo teleseminar teleseminar und Technologie, jeder Mensch hat Zugang zu, ist es, als Webinar Technologie, aber ich schaffte es gerade nach einem Treffpunkt, warum, denn ich will ihnen zeigen, dass es eine Vorlage und Sie können sie verwenden für alles. Alle Rechte, Collin Sapsford, Business Trainer an prodiag an, ich glaube, "Kippen in die dann was." Jim Tate sagt, von Johannesburg , "ich liebe Liebe liebe Zeit erprobten vorlagen, so kann ich ICH Ich, ich liebe sie auch." Auch wenn ich bin mispronouncing ihrer Stadt und name, du weißt, daß ich weiß, daß sie in einem Kommentar.

Let's go , Brian Tracy, er ist mein guter Freund. Ich erfand die Audio-Postkarte mit zwei anderen Kollegen von mir, Rick Raddatz und Armand Morin. Audio-postkarte wurde mit Flash Technologie, die ist ein besonderes Wort für dieses Bit of technology wurde von Adobe, der ein Unternehmen rund 65 Meilen von wo ich sitze. Anstatt mit der Videokomponente von Flash, ICH verwenden Sie die Audio-teil und wir haben diese kleinen web Seiten, die aussehen wie Postkarten. Was wir getan haben ist, habe ich das Video Postkarte und ich bekam Brian Tracy, sollten Sie wissen, wer er ist , wenn sie das nicht tun, was sind Brian Tracy die 12 wichtigsten Verkaufsstrategien, mit deren Hilfe Sie mehr Verkäufe schneller, besser und mit weniger Aufwand verbunden. Tipp, melde dich für unser 25. August teleseminar und finden Sie es heraus für ein Tausendstel von Brian's normal sprechen gegen Gebühr.

Geld verdienen mit Google Hangouts: WGS Südfrika 4  
Wo ist die Vorlage, hier finden Sie es. Was sind die sieben joint venture  
Strategien, kann man sie auf einer Rangliste, Tipp melden sich für die  
live Google Treffpunkt am [Marketingonline.com/event](http://Marketingonline.com/event) am Freitag Mittag

pazifischer Zeit in den USA, 3 p.m. East Coast Zeit und finde es heraus. Klicken Sie auf den Link, um sich registrieren lassen und wenn Sie möchten telefonisch registrieren lassen, könnten sie so an und dann lasse ich eine Telefonnummer. Nun, ich habe diese Vorlage verwenden. Nun, sie haben nicht nur einen, es für eine Audio- Postkarte, nicht corral sich selbst oder in der Ecke selbst in nur denken, es ist nur für diese Postkarte. Verwenden Sie die Kopie, die ich hier für alles, was ihr tut, für physische Postkarte. "Zum ersten Mal bin ich mit einer meiner teuersten und exklusivsten Handbücher, ursprünglich verkauft wurden auf 1000 Dollar, frei zu sagen. Das ist auf der Vorderseite." Dass" Jay Abraham, ich hoffe, dass Sie dies sehen können.

Jay ist ein guter Freund von mir und das ist auch eine Postkarte. Lieber Freund , du hast richtig gelesen , ich möchte sie als eine meiner geschätzten Kunden, einem freien ungekürzte Fassung" bedeutet, dass es unkommentiert, dass heißt, er hat nicht viel daran arbeiten, dass heißt, dass es ihm weniger um zu erreichen, dass der sie, ungekürzte Fassung elektronische Kopie, dass heißt es ist kostenlos und hat er nicht alle Bäume, 345 Seite \$ 1000 Handbuch Stealth Marketing zusammen mit einem kostenlosen Abonnement der elektronischen Version von geschäftliche Erfolge erzielt werden können. Jetzt einen Blick auf die Strategie, die er verwendet wird. Er gibt ein kostenloses Werbegeschenk für den freien Zugang zu seinem geschäftliche Erfolge Newsletter wird eine bezahlte Newsletter nach einer Weile. Besuchen Sie einfach meine Website FreeMarketingBook.com/stealth, geben Sie Ihre e- mail-adresse und den Benutzernamen, das Kennwort wird angezeigt auf der Vorderseite der Karte und wir werden Ihnen eine e-mail senden blah blah blah blah.

Die Vorderseite der Karte , den Benutzernamen und das Kennwort ist hier, Sie können es sehen. Er sagt: "Diese Karte über" und half ich Jay Schreiben dieser Jahre und Jahre vor und Jay ist genial, ich freue mich auf Ihren Besuch. Dies ist eine tolle Post Card, kann man verwenden für ihr online Geschäft, so sind sie nichts mehr als vorlagen, Autoresponder Nachrichten. Wenn es jemanden gibt opt-in und es ist für - in diesem Fall - einer Website registriert, können Sie mit einem autoresponder Nachricht und das ist für mein Internet Optimierung Geheimnisse. Sollten Sie liebe Vorlagen da Vorlagen arbeiten. Hier ist eine der einzigartigsten und kreative Weise zu bekommen. Nun, Trevor Levine, das ist , die es aus , schickte mir einen Brief, ein normaler Brief und es gab eine \$150 prüfen Sie auf es zu meiner Firma, denkmalgeschütztes Haus.

Geld verdienen mit Google Hangouts WGS Südafrika 4 Seite 12 Der  
und dann, sagten, warum sind Sie erhalten diese prüfen, nur um zu  
zeigen Ihnen, wie einfach es ist, sammeln Vermittlungsprovisionen von 25  
uns mit praktisch keine Arbeit, warum ein \$150 Das ist

die Vermittlungsprovision erhalten Sie bei einem \$ 1000 copywriting job." "In der Tat, für jeden referral sie senden, erhalten Sie 15% des Brutto für die ersten sechs Monate ihre Empfehlung hilft uns." "Da ich weiß und vertraue dir, sende ich Ihnen diese Überprüfung an die Ehrensystem, please don't cash es noch nicht, sondern legen Sie es auf Ihrem Schreibtisch als im guten Glauben voraus für Ihren nächsten Job, dass sie Senden Sie uns." "Die Adresse für den einzigartigen affiliate Seite ist und dann VIP-Bereich steht für very important person, können Sie Ihren Kunden dabei helfen steigern Ihren Umsatz und schaffen mehr Empfehlungen für sich selbst nur durch das Hinzufügen dieser Link auf der Seite "Ressourcen auf ihrer Website, der Link wird sichergestellt, dass sie die Kreditkarte jedes Mal, wenn sie senden Sie uns eine Empfehlung."

P.S. , Jonathan Mizel, er ist eine andere gute Freund von mir, verdiente \$7500 in der Überweisung Gebühren auf einer einzigen Überweisung und er hat vor kurzem sagte mir das, Trev , Trevor, er ist der Mann, der das Senden dieser zu mir, "Wir haben joint ventures mit einer Menge von Leuten, die nicht so toll waren über das Senden uns unsere Aktie neben der Tatsache, dass sie gerade eine tolle Texter, wir lieben die Förderung sie, weil sie so fleißig über das Senden uns Vermittlungsprovision." Das ist ein one-page schreiben, es ist ein \$150 prüfen sie und ja, ich sandte Trevor Levine sehr sehr viel und viel, viel und viele Empfehlungen. Ist das nicht eine coole Möglichkeit, neue Unternehmen? Nun, er hat es geschickt an alle, nein, er tat es nicht. Er ließ es, ich glaube , wie ein Dutzend Leute, aber er nahm sich ein Risiko. Habe ich ihn unternehmen? Ja. Warum? Schuld und Schande, G&S, weil ich sah, daß sie, sagte ich , "Meine Güte Ich möchte Bargeld Dieses prüfen und ich kann einfach nicht mehr Geld, es ist nicht von mir, ich habe ihm zu geben eine Empfehlung", so dass es wirklich die Verweisung Fruchtsäfte verderben.

Wenn Sie bereits über ein aha-moment, ich möchte mehr wissen über es, Agnesia , die einen neuen Tipp , dass ich noch nie gemeinsam öffentlich, zumindest auf sie, was sind ihre Gedanken über die Überweisung schreiben. Das würde in die corporate Umwelt denke ich, was sind deine Gedanken ? Machen Sie weiter und die Stummschaltung wieder aufzuheben. Das ist in Ordnung, sie wirken etwas Panik hatte, so will ich euch lassen Sie Ihren eigenen Ton wenn Sie können mich hören und dann wenn sie das tun, können sie dazu nichts sagen. Agnesia hat zwei Bildschirme, nicht eine, sondern zwei und sie ist hin und her geht und sie sich eventuell verloren haben das Video wo ich bin. Sie sucht sie, sagt sie, "Meine Güte, wo ist es, ich kann es nicht finden. Sie hat zu gehen durch alle ihre Browser und sehen Sie nach, ob es, so schließen Sie alle Browser, minimiert werden können und ich will pop up irgendwo denn ich bin mir ganz sicher, ich habe verloren

gegangen.

Es gibt sie auch gehen, sie sind stumm geschaltet, go for it.

Agnesia: Ist eigentlich das, was geschehen war, verlor ich meine Cursor und ich habe sie wieder schnell genug, um die Stummschaltung wieder aufzuheben. Ich bin total begeistert, dass man Alex und ich werde auf jeden Fall verwendet, denn ich glaube, es wird in einem betrieblichen Umfeld, vor allem, wenn Sie damit beginnen unsere Ausbildung, ich denke, dass wird toll sein.

Alex: Es ist ein Gewinner und wenn wir haben alle Gerichte zum Mitnehmen oder den aha-momente von ihnen, wenn sie sich streng bewacht, ich möchte, daß eine von ihnen besonders. Wenn sie sich öffnen, ich bin mir sicher Wir hören von Jim und Collin, vielen Dank, dass sie, wenn sie über keine Erkenntnisse oder aha Momente, lassen Sie es uns bitte wissen. Agnesia, etwaige Bemerkungen, die Sie teilen könnten, sind es wert , damit man von ihnen, denn sie sind nach allen 12.000 Meilen entfernt von mir, die ich glaube, ich weiß nicht, wie viele tausend Kilometer, aber eine ganze Menge. Was sind die Leute sagen wenn sie finden Sie Ihren Cursor diese Zeit, mal sehen, ob sie es finden können, geht doch.

Agnesia: Ich habe Jim , sagte, er sei offen und Collin sagt: open-ish und Heather sagt, dass Sie abhängig von der Situation und sie ist entweder offen oder geschützt.

Alex: Gut, wenn sie auf den Zaun, dann ist sie auf jeden Fall geschützt. Es ist entweder die eine oder die andere und ja, man kann beides, aber in einem öffentlichen Medium was sind sie? Noch einmal, wenn sie sich ansehen möchten: Bitte wenden Sie sich bei uns. Wir gehen nun zurück an das Curriculum und das ist wieder Modul 4. Nun, dies ist eine Geld-zurück-Garantie für eine meiner berühmten Kurse Teleseminar Geheimnisse, aber sie können es für nichts. Dies ist eine so genannte win-lose Garantie, ab dem Datum des Kaufs, haben sie 30 Tage Zeit, um herauszufinden, warum meine, dann können Sie den Kurs hier oder was auch immer es ist, dass sie sich nicht bieten, ist die schnellste und einfachste, wirtschaftlichste Lösung für das Wachstum Ihres Unternehmens oder ihr Leben verändern oder was auch immer sie davon profitieren wollen. Denken Sie daran, dies ist eine Vorlage, so ändern Sie die nutzen. Möglichst viel von der Ausbildung wie sie können, und wenn ich nicht Ihre Erwartungen zu übertreffen, ich werde Ihnen den Unterricht so bald wie bekomme ich meinen tragbaren Media Player zurück.

Geld verdienen mit Google Hangouts - WCS Südafrika 4 Seite 14 Der  
Finer der Boni, war ich gab den Menschen einen  
tragbaren vorinstallierte media player, und ich sagte ihnen, sie müssten  
zu senden das wieder rückgängig zu machen. Gut, dass immer Menschen

aus, der eine Erstattung weil sie das wollten. Das ist ein sehr großes Geheimnis. Es gibt ein Bild von mir. Gewinnen Sie durch lernen was können sie innerhalb der letzten 30 Tage und ich verliere ein Student für das Leben, aber ich hoffe, wir werden noch als Freunde, gesund genug. Das ist ein tolles kleines garantieren. Und dann, meine Gedanken Leader Erfahrungsbericht Blatt, ich glaube sie haben gesehen das wenn Sie gesehen haben mich auf der Bühne. Ich habe alle diese Zeugnisse, sage ich, sie wäre die nächste Vordenker zu fügen Sie Ihre positiven Kritiken . Das ist ein sehr, sehr clever und einzigartige Möglichkeit, Erfahrungsberichte, warum, weil ich noch keinen gesehen. Ich habe noch nicht erlebt, dass ein Fragezeichen, in der alle diese führenden Unternehmen über ein leeres Gesicht und sie könnte die nächste, so möchte ich Erfahrungsberichte von Menschen.

Und dann, ich bin ich bin, Sie hier, die Krankengeschichte oder case study format, es ist immer dieses Format, problem , Aktion, Ergebnis . Dies ist eine der besten Möglichkeiten zu haben Erfahrungsberichte von Ihren Kunden, ihren Schülern, auf ihre Kunden. Problem, eine alteingesessene Herausgeber Kampagne zur Produkteinführung von seinem Newsletter Kurs auf advanced direct marketing und er wollte sein Ziel Mailing Liste mit post-Karten anstelle von Standard Mail Pakete, sales letter, Umschläge, Broschüren, Bestellscheine und Antwortkarte. Was mache ich hier, ich gebe eine Fallstudie für Postkarten weil das ist für mein Marketing mit Postkarten . Newsletter Vermarkter bekommt \$4 bar für jede Postkarte er fällt in die Mail. Das ist die Fallstudie.

Zuerst ist das Problem. Nun, der Handlung, versandte er 5000 für 1000 Dollar, nicht \$4000 für die standard mail-Paket. Er bietet drei kostenlose Ausgaben des Newsletters mit vielen wertvollen Prämien, die hat er auch gedruckt die Vorder- und Rückseite der Postkarte auf einem Beipackzettel und es als kostengünstige Fahrt entlang an den JV Mailings, was soll das bedeuten? Wen interessiert es schon, dass er sich es funktioniert. Dies ist nicht das Ziel meiner Ausbildung, sondern nur verstehen , dass die Aktion ist sehr klar und spezifisch, weil ich Ihnen zu beweisen, dass die PAR Formel funktioniert.

Nun das Ergebnis und das Ergebnis muss nicht immer positiv sein, aber das Ergebnis war. Die zwei-Schritt Mailing zu \$ 1,95 Cent pro Lead und \$10,40 Kosten pro Verkauf für seine beste Segment, das heißt sobald ein potenzieller Kunde erhalten die drei Newsletters, 25% bei zwei Jahren von 299 \$ mit einem Umsatz von \$4 für jeden Posten, den er per Mail zugesandt. Er \$3.80 Gewinn pro Postkarte. Das Geld verdienen mit Google Hangouts - WCS Südafrika 4 Seite 15 Der ist eine wundersame, nun seinen Gewinn wäre jetzt weniger da ist der Versand Postkarten, aber das ist eine case study. Was ich bin auf der Suche nach für Sie tun müssen, ist die folgende : Ich bin auf der Suche

nach für Sie unsere case studies als Nachweis. Welche Menschen haben nicht genügend der sind der Beweis dafür, so lassen Sie uns eine kurze Kritik. Wir reden hier über stick Strategien. Was ist eine Peitsche, es ist etwas, das den Verkauf stick, das "Opt- in Stick, der up-verkaufen oder die nach unten verkaufen Stick. Daher auch der Name "eine Peitsche.

Es ist ein fortwährender Prozess des Relationship Marketing und it's all about die Beziehung. Je tiefer die Beziehung, desto länger bleiben Sie mit ihnen. Der Customer Lifetime Value, ein Client, ein Student, ein Patient ist direkt proportional ab, wie gut die Verbindung ist. Wenn Sie schon einmal verkauft Immobilien, Sie wissen das. Sie brauchen soziale Komponente. Was ich Ihnen soeben gezeigt haben war ein case study Format namens "die PAR Formel und dem, was die Menschen tun nicht genug von ist sie nicht sammeln Beweise. Welche Beweise haben sie, was sie sagen, ist richtig, es ist wohl wahr. Testimonials sind nicht der einzige Beweis dafür vermögen, können Sie case studies. Sie mieten wollen Sterne. Wie kann man Sterne, mieten Sie mit der Vorlage, ICH zeigte sie früher und das nennen der help wanted ad.

Sie können tatsächlich bezahlt bekommen help wanted ads, schreiben Sie für andere Menschen. Warum unsere Vorlagen so gut funktioniert? Warum sind unsere Vorlagen so gut funktioniert, ist, weil sie schon bei mir funktioniert hat und die Verweisung prüfen Strategie ist eine Vorlage. Sie können eine Prüfung im voraus, da sie nicht Geld. Ich zähle auf euch, gebt mir mehr Empfehlungen. Bevor wir mit dem nächsten und Segment, wir haben etwa 15 Minuten Zeit. Wie eine Frage, aus [nicht zu verstehen 00:42:39] Wer sagt "Hallo, wo wäre das der beste in Ihrer Website zu verlassen , sollte, werden Sie auf der Hauptseite? Nun, die Antwort ist, können Sie über einen Erfahrungsbericht Seite auf ihre vielen dank Seite, haben Sie Erfahrungsberichte über Ihre landing page haben, können Sie es unter der gesamten Website, wo auch immer es gibt eine Erklärung, wie ich auf die Erklärung mit dem Versprechen und dem Erfahrungsbericht Strassenpflaster.

Wenn Sie sagen, dass Postkarten funktionieren besser als direkte mail, dann habe ich noch einen Erfahrungsbericht oder ein Praxisbeispiel, das Strassenpflaster. Wenn ich sagen Menschen zweifeln daran mich, wenn andere Leute sagen, dann ist es sicher wahr sein. Wo sollten Erfahrungsberichte sein, sie sollte überall der Fall sein sollte. Ich meine, Du kannst über eine ganze Seite nur Erfahrungsberichte, können Sie sich auch einen gesamten Umsatz schreiben von Erfahrungsberichten Rücken an Rücken. Es gibt keine Formel. Der Erfahrungsbericht gibt es absichtlich zu erschüttern und zu bestätigen, dass Sie den Befehl sind, weil alles, was Sie schreiben ist zu bezweifeln. Lassen Sie mich wiederholen, alles, was Sie schreiben oder sagen oder



tun, ist zweifelhaft. Es ist nicht vorstellbar, um wahr zu sein ist, sind sie klar?

Lassen Sie mich wiederholen , alles, und nicht etwas, alles hat einen Riss in der it, dass Sie gesagt haben, dass Sie visuell, auditorily, "spielen", geschrieben , spielt keine Rolle. Es gibt einen Riss in das Dam, das heißt selbst-zweifeln. Dieser Zweifel ist wie ein kleiner Riss und wie, dass Damm riss wird immer größer, das Wasser läuft durch und alle von einer plötzlichen , diese riesigen Damm, könnte Tausende von Metern hoch, sogar ein tausend Meter hoch können nahezu explodieren, Hoover Dam wenn es gibt ein kleinen riss es, in Nevada, in den Vereinigten Staaten. Einen kleinen Riss haben kann, dass dam explodieren. Das passiert jeden Tag. Menschen glauben Sie nicht, sie, sie müssen also Erfahrungsberichte zu verringern was sie sagen und belegen Sie, was sie sagen.

Agnesia, lassen Sie mich haben sie kommen und schauen Sie macht das Sinn für Sie, was ich gerade gesagt habe und sie meinen , daß die Antworten [nicht zu verstehen 00:44:45] Frage. Wenn Sie den Cursor bewegen, go ahead und Stummschaltung aufheben, es gibt sie.

Agnesia: Ja, ich denke, Sie haben geantwortet [nicht zu verstehen 00:44:54] und ich glaube Erfahrungsberichte wirklich funktionieren. Ich habe noch nicht wirklich auf meiner Website bereits zuvor, aber mit dem neuen Projekt, das ich mache, habe ich gemacht und es ist Wunder gewirkt . Ja, Erfahrungsberichte wirklich so viel arbeiten, wie sie können.

Alex: Sie sind einfach zu erreichen , wie das, was sie tun, ist immer Erfahrungsberichte wenn sie können und holen Sie es sich bei der Zeit des Staunens, an der Stelle, an der Stelle der Freude. Ein Empfehlungsschreiben ist wie diese, sind sie in Disneyland, der ist ein Freizeitpark in den Vereinigten Staaten. Ich bin sicher, du hast davon gehört. Sie gehört haben von Disney, Disneyland ist das Land, wo die Leute kommen und wir haben einige Disneylands auf der ganzen Welt, aber das beste Testament, testimonial, Werbung, case study , wie auch immer sie sie nennen wollen, dass jemand Ihnen geben kann, ist ein Bild von ihrem Kind und von ihnen auf einer der Fahrten in diesem Augenblick des Staunens, in dem entscheidenden Moment der Achterbahnfahrt oder der Strecke, an denen Sie ein Bild von Ihnen.

Das beste Zeugnis ist zu senden, dass Bild zu jemand, eine Freundin, die auch ein Kind hat und sieht, Bild und es gibt keine Wörter unter den Erfahrungsbericht. Es war nur so, dass der was Disneyland ist wie auf sagen wir mal Space Mountain, die eine der Fahrten oder das Matterhorn oder was auch immer fahren ist es, die Bilder. Mit Aussicht auf das Gesicht von jemanden zu einem Erfahrungsbericht und das ist alles, was

es braucht keine Worte unter, so that's How Beweis dafür sein kann, aber sie haben sie zu diesem Zeitpunkt, den Moment. Ich hoffe, dass macht nicht nur Sinn für sie, aber sie verwenden wird, so dass sie sich für immer erinnern.

Nun, sprechen wir über die ultimative Frage, denn das kann jeder und ich haben darüber gesprochen, aber wenn man einmal einen Verkauf, der wirklich sichere Methode zur Erzielung guter Gewinne und wahre Wachstum ist es, einfach eine Frage stellen. Nun, das ist keine Erfindung von mir. Erfunden wurde sie von einem Mann mit dem Namen von Fred Reichheld und er hat ein Buch mit dem Titel Die ultimative Frage. Dies ist eine Seite, die ich getroffen habe, der eine seiner Seiten in das Buch und es ist die einzige Seite, die Sie wirklich brauchen, weil die endgültige Frage ist, wie wahrscheinlich ist es, dass sie sehr empfehlenswert und würde dann den Namen Ihres Produkts, an Freunde, Bekannte oder Kollegen weiter, jetzt auf einer Skala von 0 bis 10. Nun, 9 oder 10, das ist ein Veranstalter, 8 oder 7, ist ein eher passives, 6 bis 0, das ist ein Schönheitsfehler. Wenn Sie über einen Veranstalter, Sie eine zweite Frage zu stellen, was genau möchten Sie jemandem erzählen, um sie zum Testen des Produkts?

Und nun, wenn Sie einen passiven, was wäre für sie das Produkt mit 10. Wenn man dann noch ein P.s. : Wer ist eigentlich die Unternehmen von Ihnen weg, das ist ein 6 zu 0, was ist der Grund oder die Gründe hinter Ihren Score oder für ihr Ergebnis. Nun wenn du 100 Leute und sagen wir mal 60 von ihnen geben Sie 9s und 10s und 20 von ihnen geben Sie 6s bis 0s, dann 60% -20 % 40% liegt. Das ist ihr Net Promoter Score. Man vergisst immer das passive Bauelemente. In der Tat, sie ignorieren wollen die passive Bauelemente warum? Da ist es leichter, den einen Schönheitsfehler in einem Konzertveranstalter, als es ist, eine passive in einem Veranstalter. Warum Alex, warum ist das so, es scheint nicht logisch? Es ist logisch, weil Gegner und Befürworter sind alles über Energie, sie verabscheuen sie oder sie dich lieben. Es ist leichter, jemanden zu lieben, die sie verabscheut sie als jemanden zu finden, der die gar nicht interessiert, hat keine Energie auf sie und verwandeln Sie sie in einen Liebhaber.

Dies ist ein Geschenk und das ist eine Lehre des Lebens, dies ist also die letzte Frage. Wie wahrscheinlich ist es, dass sie empfehlen unsere Produkte oder Service an Freunde oder Kollegen auf einer Skala von 0 bis 10, 0 nicht geeignet, 10 sehr wahrscheinlich und ich die meisten alles was ich über diese letzte Frage. Es ist wunderbare, Sie bitten, diese Frage jedes Mal, sie können sie es körperlich, sie können sie es optisch mit einem Video, können Sie es über text. Ich, dass über Text, mit der AT&T, ein Unternehmen der Telekommunikationsbranche hier. Sie können es mit Text, es ist unglaublich. Dann können Sie es auch über das

Telefon, live, so dass die endgültige Frage. Dann die letzte Frage kann verwendet werden in vielen verschiedenen Ausprägungen und in joint venture marketing, jetzt haben wir ein joint venture, die wir bei Peak Potentiale. Die Spitze Potentiale wird von T. Harv Eker in den Vereinigten Staaten und es hieß "die Botschafter Programm.

Ich bin ihnen wirklich geholfen haben das joint venture Seite, wir haben also eine Vorlage, damit JV, Joint Ventures oder strategische Allianzen festhalten und sie mit uns. Das ist auf Seite 12 der Aktion. Ich bin mir nicht darüber sprechen, dass gerade jetzt die meisten, wenn sie nicht über ihr eigenes Affiliate Programm, aber wenn sie es tun, dann wollen sie lernen Seite 12 weil das ist es, was eine gute aussieht und man kann so viel Geld sparen. Springen Sie nicht im voraus, was sie haben. Das ist etwas, dass alle von ihnen nutzen kann, es heißt das Ich vermisse dich schreiben. Liebe Freunde, das ist Alex Mandossian, Eigentümer der Heritage House Marketing. Sie haben gewonnen, bis zu [200 SF 00:50:48] der Teppich Reinigung absolut kostenlos, No Strings Attached, kein klitzeklein wenig drucken, einen Raum frei . In anderen Worten, wir kommen der Sache Teppich Reinigung, das ist von einem Teppich Reinigung Firma, so zeige ich euch nun auch ein Teppich Reiniger können Sie das.

Es ist sehr schmal Nische. Verschaffen Sie sich ein Zimmer und der Kupon liegt bei. Nun, wem es für. Es ist für bestehende Kunden, warum, weil sie sie vermissen .

Ich vermisse sie, haben sie ihre Teppiche gereinigt durch unser Unternehmen vor und sie nicht bekommen gereinigt für eine Weile. Ich vermisse dich, du nicht mehr daran erinnern, wie der Teppich sah Wenn geputzt haben wir letztes Mal, sieht aber praktisch brandneu, sauber, es riecht frisch, knackig, es war fantastisch, es war schon seit geraumer Zeit haben sie ihren Teppich gereinigt, zu lange. Es ist klar, dass sie, aber ich weiß, dass sie schon um ihr Teppich sauber gemacht, aber sie haben sie nur noch nicht die Zeit. Ich bin mir sicher Es gibt viele gute Gründe, warum sie es noch nicht getan hat. Sie sind beschäftigt, beschäftigt sich mit der Arbeit und den Kindern. Sie wurde dann in 63 verschiedenen Richtungen auf einmal müde. Wer hat schon die Zeit und die Energie, auch der Teppich? In der Zeit, in der sie sich auf die Krise, in der sich der festgesetzten Tag, können Sie sich so richtig entspannen. Nur ein Moment des Friedens, sie haben es sich verdient und am Wochenende , auch sie gehen so schnell rum , wie Montag morgen ist es gibt Momente nach Freitag Nacht verlassen hat , blah blah blah blah.

Geld verdienen mit Google Hangouts - WCS Südafrika 4 Seite 10 Der  
Dies ist ein Brief an jemanden wieder und es heißt ich vermisse sie  
schreiben, so dass ich vermisse Dich bedeutet, dass, ich vermisse Dich,<sup>25</sup>  
komm zurück und Sie können diese von Unternehmen jeder Art so lange

wie sie es getan haben ein Joint Venture oder sie in der Vergangenheit bei Ihnen eingekauft haben. Das nennt man die Ich vermisse dich schreiben und dass wirklich schließt diese Einstellung, ich möchte, dass sie die Hausaufgaben machen und schreiben Sie eine help wanted ad für sich selbst und dann können Sie eine help wanted ad für jemand anderen. Man kann sagen, "Schau mal Ich habe ein help wanted ad", es werden sie ca. 10 Minuten durch den Weg, weil sie einfach nur so ändern Sie die Vorlage um, und dann können sie sagen: "Sehen Sie, wenn es funktioniert, kann man mich dafür bezahlen, wenn es nicht funktioniert, müssen Sie nicht bezahlen ." Was tun wir bezahlen sie, ich werde es mit 20.000 Rand. Ich werden verwendet, um \$2000 US , jetzt noch viel viel mehr , aber Sie laden sie 20.000 Rand.

Wenn Sie sich die richtigen Mitarbeiter, wenn Sie die richtige Personalentscheidung, auch eine mis-mieten kosten 15 Mal jährliche Gehalt. Das ist nicht, was ich sage, das ist es, was Brad Smart, der Gentleman, der schrieb Top Grading, die uns geholfen haben Leute einstellen für General Electric und Honeywell und massive unternehmen. Er ist ein Freund von mir und er das Buch geschrieben hat. Er sagte: "Schauen Sie nach, wenn sie falsch jemanden anstellen, nur um die Kosten der , dass mis- Miete kostet Sie 15 mal was sie sie bezahlen." Was wäre, wenn Sie eine Welt-klasse ad, dass sie schreiben, die ich ihnen gegeben habe eine Vorlage für, können Sie damit Geld verdienen? Ja, sie können, dann lassen Sie sich Ihr Geld zurück von dem, was sie dafür bezahlt haben mich durch zu einem Web site Werbetexter und Hilfe gesucht Werbung mit dem Template HABE ICH. Es ist sehr einfach, es ist sehr ehrlich und sehr gründlich. Es ist einfach und Sie können es tun, und ich möchte sie in die Praxis ein.

Schreiben Sie mindestens zwei ads, eines für sich selbst , jemanden einzustellen, auch wenn sie ihn nicht verwenden und einen für jemand anderes und dann gehen sie nicht zur Akquise von Unternehmen. Agnesia, wenn wir irgendwelche Kommentare, können Sie in dieser Zeit und sagen Sie uns, was Leute gesagt haben, sonst haben wir uns zum Abschluss nach oben, um zu sehen, ob jemand kommen will, um hier an, und ich gebe dir den Link zum Kopieren und Einfügen in den Treffpunkt, das habe ich einfach kopiert in den Chat. Sie kopieren und einfügen können, und lassen Sie sie auf, und indem sie das tun, können Sie in diesem Ort und stellen Sie mir Ihre Fragen in der Zeit, die wir noch haben , aber voran gehen und die Stummschaltung wieder aufzuheben. Haben wir irgendwelche Fragen oder Anmerkungen, die Sie denken sollten wir gemeinsam leben?

Agnesia: Ja, ich habe es getan. Hatten wir nicht so viele Kommentare, aber nicht zu verstehen [00:55:06] Tatsächlich gefragt, er wollte einige Kommentare auf ein Video, aber ich war mir nicht sicher, ob sie tatsächlich das Video auf der Treffpunkt. Die andere war von Jim, wo er einfach nur gesagt, dass er gerne die Idee, denn es schafft Vertrauen.

Alex: Ja, es ist das Vertrauen und diese können erweiterte Strategien oder sie können Anfang Strategien, sie sind grundsätzlich zentriert. werde ich aber nicht machen ein video prüfen, weil dann wäre das Mentoring, das wäre also ein anderes Thema. Das ist nicht das, was wir hier machen, aber ich hoffe, dass die Beispiele und Fallstudien, die wir weiter sind nicht nur nützlich, sondern sie ändern ihre Videos als Ergebnis. Wir haben bereits darüber gesprochen, dass stick Strategien und dann ist das ein Verkauf oder eine Aktion, wird bleiben. Wenn Sie die opt-in, verhindert, dass Sie sich, da sie sich ihnen soziale Komponente. Der Beweis ist der wichtigsten Beweise, weil es die Nutzung von was sie gesammelt haben, die wir wahrscheinlich nicht haben, die ich jetzt einfach mal fallen gelassen wurde, ihren Nachweis.

Nur mit diesem schriftlich ist wichtig, denn wenn sie etwas haben, das macht es, so, dass sie am Ende das Einstellen der richtigen Stars und Sterne sind das, was sie wollen. Sie wollen, sie wollen, dass die Leute, die uns fahren sie, nicht nur einfach zu fahren. Sie möchten sich selbst zunächst einmal, Sie wollen, dass die Leute, die sich deiner erbarmen und Initiative. Als Nächstes mit Hilfe-gesucht ads, Sie können Geld verdienen mit Hilfe-gesucht Werbung in jeder Branche mit dem Tempel, den ich euch gegeben habe. Warum unsere Vorlagen so gut funktioniert, weil sie damit Geld verdienen. Ich habe sie genutzt, meinen Schülern genutzt werden. Menschen, die noch nie eine Anzeige in ihrem Leben haben sich mit professioneller Texter, was bedeutet, dass sie sich mit dieser Vorlage da die meisten Menschen tun das nicht, in der Tat die Mehrheit der Menschen nicht einmal wissen, dass Vorlage vorhanden ist. Mehr besser funktioniert.

Die Verweisung prüfen Strategie, in denen Trevor gab mir einen Scheck an die Stelle von mir senden der für ihn neuen Business, was ich auch getan habe und ich eingelöst, prüfen Sie nach sandte ich ihn. Dann die letzte Frage, die sich in ihre Module, in die Broschüre, wie wahrscheinlich ist es, dass sie empfehlen unser Produkt oder Service, würden sie Name des Produkts oder der Dienstleistung an Freunde oder Kollegen, und dann je nachdem, was sie haben; 0 bis 10, sie hätten eine zweite Frage, verfolgt. Sehen Sie sich die Seite wieder, wo ich und das Replay. Dann, das ich vermisse dich schreiben Strategie, wenn sie Personen, die sich nicht zurück, einen Weg, wie man sie an wieder, wieder kleben weil sie nicht stecken bleibt, sind sie nicht mehr mit ihnen, ist das Ich vermisse dich schreiben. Ich habe euch genug, man

kann so ziehen und von ihnen lernen.

Ich sah einen Jet Kotflügel mit vente-privee .com 00:57:51] , er habe als das Fill-in für seine Bilder. Das war sehr interessant, wir reden hier über deinen Flügelmännern Befehle und wing-Frauen und wing-Menschen, ich war also mispronouncing ihr Name mate, also ich bin so tut mir leid. Aber ich nehme an, dass er die [nicht zu verstehen 00:58:06] Ja, sie können ihre Stummschaltung wieder aufzuheben, gehen Sie vor.

Sprecher 1: Hi Alex, ich hoffe, Sie können mich hören.

Alex: Na ja, es ist brillant, sie in der Stadt sind in ganz perfekt, es ist so, als ob sie direkt nebenan , ausgezeichnet, was ist Ihre Frage?

Sprecher 1: Meine Frage war in Bezug auf, wenn sie das erste intro, so dass zunächst einmal danke ich Ihnen sehr herzlich für ihre Zeit zur Verfügung, wie sie es tut, ich denke ist einfach nur großartig. Ich bin mit dem gleichen Konzept wie das, was sie haben hier jetzt , wenn ich sie denn mal Ausbildung in unserem Unternehmen wir haben nämlich Leute, die alle über die Show, im wahrsten Sinne Verbreitung in ganz Afrika.

Eine der Fragen, die ich hatte auch neben wie können Sie Geld verdienen mit dem, was es ist, dass Sie "Neu" verwenden, um die Wahrheit zu sagen, ich will wieder auf eine der anderen Fragen auf Was ist der beste Weg, um tatsächlich eine Vorschau in einem Sinn von dem, was es ist, dass sie sich nicht im Augenblick tun, ist es gut, wenn es auch etwas mit Musik und machen Sie es wie eine sehr praktische, hier gehen wir oder ist es noch etwas mehr zu dem, was sie haben, und das ist das, was ich habe tatsächlich kopiert in diesem YouTube Video, ist wie ein Spaziergang in und Sagen Sie: "Hallo, das ist, wer ich bin und das ist es, was wir hier zu bieten." Ich verstehe, haben Sie einen anderen Markt, sondern ist der beste aus ihren Erfahrungen .

Alex: Zuerst von allen, es kommt auf den Kontext der Präsentation, so kannst du auch im Fernsehen, dann wäre ich in einem Sakko und Krawatte und ich würde mich sehr förmlich da TV-Sender fordert, dass. Ein Treffpunkt ist, wie der Name schon sagt, ist sehr lässig. Sie sehen, ich bin in einem hat. Ich bin mir noch nicht einmal eine Glattrasur. Agnesia sieht einfach wunderbar aus, aber ich hatte nicht einmal Rasieren am Morgen weil es ein Treffpunkt. Nun, wenn ich mich in einem Webinar, es ist normalerweise etwas mehr formale denn er erfordert ein wenig mehr als Formsache. Ich liebe Treffs weil ich kann geben Sie welt-klasse Inhalt und ich kann sehr lässig weil ehrlich gesagt, ich bin viel mehr Tragekomfort was ich trage jetzt als wenn ich in einem Sakko und Krawatte.

der Hose in meine Füße, aber sie kann nichts für Sie tun, dass in einem Corporate Einstellung, wenn sie tun es förmlich, so hätten sie die Musik. Wenn Sie sich an der physikalischen Ereignis, wenn sie sich dazu entscheiden, sich auf die Mitgliedschaft vor Ort intensiv in der wunderschönen San Diego, Kalifornien am 13. bis 16. Juli nehmen wir einen Urlaub. Ihr werdet mich sehen mehr formellen. werde ich gekleidet sein in Hosen. Ich habe jedoch nicht ein Sakko und Krawatte weil es gefangen halten für mich. ICH gewöhnlich haben Short Sleeve shirt auf, da ich mich mit so viel Energie, wenn sie mich sehen auf der Bühne. Aber, ich werde viel formeller. Es gibt Musik und es wird viel mehr vorausgeplante.

Mit einem Treffpunkt, ich weiß, wovon ich spreche. Ich bullet points. Meine gesamte Treffpunkt wird auf diese Punkte hier, Modul 4 Peitsche, Glossar der verwendeten Begriffe , was, warum , wie, template-manager, help-wanted ad, Hausaufgaben, up-sell, Empfehlung, ich meine es gibt es ist, mit der rechten Maustaste gibt es, die gesamte Treffpunkt ist direkt vor Ort. Dann schrieb ich die Worte, die ich am liebsten für das Glossar der Begriffe und das ist mein Konzept, denn dies ist das erste Mal, dass ich mich tatsächlich Lehre, so nehmen Sie diese Übersicht, ich gebe es an Sandra Bravo und dann macht sie ein Gerüst, so dass andere Lehrer können es tun. Mein nächstes Ding, ich werde das Angebot, ist eine Zertifizierung zu verkaufen My Stuff oder jemand anderes mit Hangouts auf diese Weise. Mit Hilfe der Treffpunkt Konzept, sie will nicht Musik, sie wollen es sehr informell, und sie haben Menschen, die eine soziale Konversation.

Mit einer Nachricht an alle, mehr formale Konzept, wie ein Video mit Musik und viel mehr Flair und Förmlichkeit, ja sie wollen Musik, sie wollen, dass die Leute nicht so langweilig weil das ist Leben, denn sie verlangt viel Engagement. Ich brauche nicht die Musik, welche brauche ich die Musik. In der Tat, hier ist was passiert. Wenn ich die lizenzierte Musik, YouTube wird es spüren und fahren uns nach unten weil Treffs sind im Besitz von Google, YouTube gehört. Wenn wir verwenden lizenzierte Musik von den Menschen, die auf iTunes, die Musik zum Verkauf, YouTube wird sinn, schlossen uns nach unten. Wie kann ich sicher sein, weil wir wussten, dass in der Unterkunft Marketing intensive Ausbildung, wir wurden mit Musik auf der Bühne und wir hatten zu Mute weil unser Treffpunkt war beendet, weil wir wurden mit Musik, lizenziert wurde, obwohl es in YouTube.

Dies nie auf ein Treffpunkt für sie sicher. Sie können es auf einem Webinar Wenn Sie gerne und es ist alles eine Frage der Zielgruppe. Die Geld verdienen mit Google Hangouts - WCS Südafrika 4 Seite 23 Der mehr formelle sie sind, desto weniger intim. Lassen Sie mich noch einmal wiederholen, die mehr formelle sie sind, desto mehr Barriere gibt es zwischen ihnen und ihrem Publikum, die weniger intime sie werden,

deshalb bekomme ich sehr intim. Ich bin mit meiner Figur, wie viel persönlicher können sie erhalten. Intimität ist nicht nur mir, von meiner Liebe leben oder mein persönliches Leben, Intimität ist wie zeigen Ihnen, wie: "Schau mal das ist die gesamte Treffpunkt auf einer Karteikarte, das sind die Glossar der Begriffe, ich wollte nur zu fünf, hier sind sie. Der Grund, warum ich es mit Bleistift, und so will ich löschen kann Wenn ich einen Fehler gemacht haben. Ich weiß nicht, warum die Leute nicht mit Bleistiften mehr, sie nur Bleistifte verwendet, aber ich Bleistifte verwendet. Ich habe nicht mit dieser. Ich mag keine Kratzer. Ich mag die löschen.

So sieht es für mich eher informellen Treffpunkt, mehr formale mit einem anderen Hintergrund. Und nun, wenn ich sie in ein business networking event, ich werde in einem Sakko und Krawatte. Wenn ich geh auf ein Training, wo ich ja viel herum, ich werde in ein hübsches Paar Hosen, wissen Sie Hosen, aber kurze Ärmel oder Long Sleeve shirt, aber nicht eine Schicht weil es hält in Gefangenschaft. Ich kann mich nicht bewegen und wenn bin auf ein Treffpunkt, ich bin nur informellen, genau wie dieser. Ist das Ihre Fragen beantworten?

Sprecher 1: Ausgezeichnet, absolut, ich danke Ihnen sehr.

Alex: Achten Sie darauf, alle Rechte, ausgezeichnet. Warum tun wir uns nicht am Ende mit dem letzten Wort, Agnesia, wir gehen mit ihnen zunächst einmal: Was ist das letzte Wort, welches Wort es geht bei Ihnen für diese Veranstaltung zu haben Büten und sagen, "Okay, das ist das Wort habe ich gelernt und das ist das Wort, das ist sehr nützlich, wenn sie für diesen besonderen Ort." Welches Wort fällt Euch, letzte Wort?

Agnesia: Meine Empfehlung ist.

Alex: Empfehlung, sehr gut und nicht zu verstehen [01:04:33] Das letzte Wort.

Sprecher 1: Lassen Sie mich nur noch versuchen, den Ton selbst gibt es. Ja, ich stimme mit der Vorlage. Für mich ist es etwas mehr als nur eine Empfehlung, für mich ist es jetzt für die höheren Ziel. Für mich, vor allem mit dem, was Sie gesagt haben, für die 20.000 nicht, dann bleiben Sie für die kleine Änderung, denn es ist die Gefahr, dass sie zur gleichen Zeit und brauchen etwas Duplizierbarkeit. Es ist etwas was sie bisher getan haben und es ist sehr einfach zu kopieren und einzufügen. Sitzung auf dieser Seite, sie haben nichts zu verlieren, nur zu gewinnen. Es ist absolut, ja.

Alex: Wir rufen, dass Höchstleistungen zu erreichen.

Sprecher 1: Vente-privee .com 01:05:09].

Alex: Wie sieht es mit ihrem letzten Wort, so gut ist?

Sprecher 1: Ich mag es, Möglichkeit, es wir gehen.



Alex: Mir ist an die Erreichung und die einzige Art, wie sie erreichen können, ist tatsächlich schwanger es erste, die habe ich schon getan für euch alle zu beobachten und auch der einzige Weg, um ihr denken können was ist bereits geschehen, um sie tatsächlich zu erreichen. Eigentlich gehe ich einfach hin und mache es, so dass sie nicht mehr beobachten und zu sagen : "Okay, das war wirklich interessant und er ist leidenschaftlich und wow, das hört sich an, wie es funktioniert", oder können sie tatsächlich dort , die Ärmel hochzukrempeln und beginnen Sie mit dem Schreiben Ihrer help wanted ads , um zu sehen, ob jemand will dafür bezahlen . Das ist es, was ich möchte, dass sie es tun. Deswegen sind Sie hier. Das ist wie wichtig sie sind, denken Sie daran vor allem, bevor wir uns voneinander verabschieden, sie sind noch nie so gut, wie sie glauben, dass ihr, sie sind besser, so beweisen es. Gehen Sie aus und nutzen Sie die Vorlagen, die sie erhalten haben, bis zum nächsten Mal, um fortgesetzt werden.

Ich bin Alex Mandossian, im Namen von Agnesia, wir kommen wieder mit Sandra Bravo nächstes Mal. Wir werden euch auf diesem mentoring Treffpunkt für Web Communication Secrets. Alle guten Wünsche, auf Wiederhören.