

ALEX

O.k., wir sind auf Sendung. Hier ist Alex Mandossian. Ich bin hier in Marien county und mit mir ist Sandra bravo da die im Hintergrund schreibt. Sie ist bis jetzt noch nicht auf stumm geschaltet aber ich möchte das sie sich stumm schaltet damit wir das Schreiben im Hintergrund nicht hören. Weil der Macintosh in der Laptop Version eine Herausforderung mit der Videokamera und Google hat, wir sind in den Anfangsstadien von Google, ihr werdet Sandra während dieses Hangouts nicht sehen, aber ihr werdet sie hören und wir sehen ein Bild von ihr und ihr werdet mich sehen weil ich an einer Logitech Kamera bin. Wir werden über dieses Thema später sprechen da es in Verbindung mit Hangouts steht. Was jetzt wichtiger ist lasst mich wissen von wo ihr im Hangout seid. Ihr seid hier weil ihr von irgendeiner Gegend in Südafrika hier im Hangout seid oder außerhalb von Südafrika. Ich möchte das sie jetzt hier unten schreibt von wo ihr im Hangout seid, aus welcher Stadt genau und aus welchem Land wenn ihr von außerhalb Südafrikas seit.

Ich werde in ungefähr 2 Minuten beginnen. Wir beginnen pünktlich mit dem Hangout, egal wie Ihre Verbindung ist, ich empfehle eine Ethernet Verbindung. Das bedeutet eine Kabelverbindung kein Wi-Fi, keine kabellose Verbindung. Jede einzelne Person die gerade zuschaut kann eine Ethernetverbindung haben. Dafür gibt es keine Entschuldigung. Also richten Sie sich bitte auf Erfolg aus. Eine ganze Menge Geld die Sie verdienen können wird aus Amerika kommen. Eine ganze Menge des Geldes was sie durch Copyright hingen verdienen können wird aus den vereinigten Staaten und Nordamerika inklusiv Kanada kommen und vielleicht aus Teilen Europas. Also ist es wichtig, dass sie eine gute Internetverbindung haben. Keine

Internetverbindung bedeutet kein Geld. Eine gute Internetverbindung bedeutet viel Geld.

Machen Sie Ihre Internetverbindung zur wichtigsten Sache. Ich höre einige Beschwerden aus Teilen Südafrikas dass wir keine gute Internetverbindung haben. Die Antwort ist ja. Sie können eine finden. Tun Sie was immer notwendig ist und wenn sie einen Platz gefunden haben, gehen sie immer wieder zu diesem, immer wieder, immer wieder und investieren Sie in eine Internet Verbindung so dass sie direkt mit dem Internet verbunden sind.

Sandra, ich möchte das du deine Stummschaltung aufhebst. Sag allen von wo aus du im Hangout bist weil bist 1000 Meilen entfernt. Du bist an einem Laptop jetzt richtig?

SANDRA

Ja. Hallo an alle. Willkommen zum heutigen Live Training. Ich bin im Hangout von der wunderschönen Goldküste Australiens. Es ist 5:00 Uhr am Morgen hier und ich freue mich auf unsere heutige Lerneinheit.

ALEX

Du wirst die Menschen einbinden die gerade zuschauen. Ich bitte dich Sandra, gehe zu der Website und lass alle wissen von wo aus du im Hangout bist. Ich kann es nicht machen, da ich unterrichte. Wir fangen in genau 1 Minute an. Wenn Sie irgendeine Frage haben, dann schreiben Sie diese und Sandra kann damit beginnen vorzulesen woher sie sind und welche Fragen sie haben, weil heute werden wir über das große Bild sprechen.

Ich möchte dass Sie sich bei "Web Communication Secrets" anmelden. Ich werde Ihnen meinen Bildschirm zeigen.

Wenn Sie auf Web Communication Secrets gehen, ist das die Startseite die sie sehen:

webcommunicationsecrets.com/members

das ist Modul 1. Das ist die Startseite die sie sehen: On

Page Secrets. Wie mir in unserem ersten Hangout

zusammen besprochen haben, ist das ein

Beratungsgespräch, On Page bedeutet im Internet. Heute

werden wir auch über Off Page Secrets sprechen und über

unseren Begriffs Glossar. Der Grund warum ich über all

diese Dinge spreche ist, dass sie sehen welche einzelnen

Teile wir behandeln. Es ist sehr wichtig für sie, dass sie

diese Sprache verstehen. Also das ist das große Bild. Wir

werden über die einzelnen Begriffe sprechen.

Ganz oben werden Sie immer eine Menüleiste sehen mit dem Eintrag Tools. In einem dieser Tools haben wir Master

Mind Zugang. Wo ist Master Mind? Gehen Sie einfach auf

den Eintrag der Master Mind heißt. Klicken Sie auf Master

Mind und da ist ein Punkt der heißt Access Now. Das ist die

Welt weit größte Master Mind Gruppe für virtuelle Entwickler

und virtuelle Moderatoren was sie sind. Sie sind ein

Copywriter, ein Texter. Sie sind ein Informationen

Vermarkter. Wir werden noch darüber sprechen was die

drei Fragen sind, die Sie beantworten müssen. Es ist sehr

sehr einfach sich anzumelden. Sie gehen ganz nach unten

und geben ihren Vornamen, ihren Nachnamen, Ihre E-Mail-

Adresse ein. Wir werden noch einige Elemente später in

diesem Training abdecken. Das ist alles über Master Mind.

Sehen Sie, ich sage Ihnen was ich Ihnen sagen werde. Ich

werde es ihnen sagen und dann werde ich Ihnen sagen was

ich Ihnen gesagt habe. Das ist die Art zu präsentieren, wie

ich immer möchte, dass Sie sie lernen.

im Ergebnis möchte ich dass sie jeden einzelnen Link anklicken. Ich habe das Gefühl dass sie nicht jeden einzelnen Link in diesem Web Communication Secrets Kurs angeklickt haben. Das ist ein Kurs im Wert von über 2000 \$. Der wahre Wert ist fast 30.000 \$. Mit dem Coaching ist er weit über 50.000 \$ wert und Sie bekommen das und zwei andere, wenn sie Teil des dreiteiligen Prozesses sind; die Membership Site Challenge die Ende März kommen wird, Anfang April das Hangout Marketing Training und dieses hier (Web Communication Secrets) und ich möchte das sie dabei bleiben bis sie es vorwärts und rückwärts können. Ich möchte das sie auf jeden einzelnen Link klicken. Der Grund warum ich möchte das sie auf jeden einzelnen Link klicken ist, dass sie ein Gefühl dafür bekommen was es alles gibt. Bei einigen der Links gibt es weitere Unterpunkte. Das nennt man einen Anker Tag. Soweit nach unten bis zu dem entsprechenden Text. Swipe File, hier ist ein Swipe File; Vereinbarungs Vorlagen, wir sprachen schon darüber; Abmahnungsschreiben, wir sprachen schon darüber. Es gibt sogar eine Lieferantenliste von Lieferanten die ich über die letzten Jahre empfohlen habe, alphabetisch sortiert.

So, ich möchte das sie sich durch jeden einzelnen Link klicken und dann werden wir im Swipe File einige Dinge besprechen. Mein Copywriting Mentor ist Eugene Schwartz, so das ist das Eugene Schwartz Swipe File. Ich möchte das sie es als Teil ihrer Hausaufgabe studieren. Hier gibt es 127 Gewinner Überschriften von Eugene. Darüber werden wir heute später noch sprechen. Dann möchte ich, dass sie die Lektion sich ansehen die er bei einem in den USA sehr bekannten Unternehmen gehalten hat. Das ist es. Das Swipe File, dass sie bitte lesen sollen und dann kommen wir wieder zurück zu diesen Modulen hier und wir sprechen über On Page und Off Page Secrets. Wie wir das tun

werden lernen Sie wenn wir hier tiefer einsteigen.

Sandra hat diesen Prozess schon einmal durchgemacht und ich möchte das sie Ihnen einen Einblick gibt. Sie hat für diesen Bezahlt und selbst durch diesen Prozess durchgegangen und hat damit Geld verdient. Wenn wir zusammen dieses Training durchgehen, wir beginnen sobald sie bereit sind, erzähle uns ein paar von den größten Dingen die mitnehmen konntest, vielleicht vom Master Mind Access oder von den Begriffsdefinitionen, einfach damit Sie die Sprache lernen.

SANDRA

Meinst du nicht?

ALEX

Ja das ist du.

SANDRA

Mit der Master Mind Seite, diese fand ich sehr hilfreich um Anschluss zu finden und die Möglichkeit zu haben mit anderen Menschen zuinteragieren die das gleiche tun. Es ist wirklich gut wenn ich mit etwas Hilfe benötige, gehe ich einfach dorthin und finde heraus wer mir helfen kann weil ich weiß was wer macht. Begriffs Glossary finde ich sehr hilfreich weil am Anfang gab es Worte und Dinge bei denen ich mir nicht sicher war was sie bedeuten. Jetzt arbeite ich schon eine Weile mit Alex zusammen so dass ich ziemlich vertraut bin mit dem Vokabular was er benutzt, aber zu Beginn des Kurses war es sehr hilfreich durch das Begriffs Glossary um mich mit den Begriffen vertraut zu machen. So konnte ich wenn ich Alex über etwas sprechen hörte sofort

genau verstehen was er meinte, im Vergleich dazu wie es sich anfühlt, oh mein Gott, ich kann nicht folgen weil ich keine Ahnung habe was er meint. Also ich denke das ist wirklich eine sehr nützliche Sache gleich zu Beginn.

ALEX

Danke. Wir beginnen noch einmal über das große Bild zu gehen. Das ist ein tatsächliches System. Das sind meine kleinen Karten. Das ist das System. Das System was ich Ihnen zeigen möchte ist das Konzept verliere nie einen Kunden; Schüler, Patient, Klient, Herausforderer, wie auch immer sie sie bezeichnen. Ich nenne sie einfach Kunden.

Wenn Sie nie einen Kunden verloren haben in der ganzen Zeit in der Sie im Geschäfts sind, dann müssen sie nie wieder arbeiten. Denken Sie darüber nach. Jeder Kunde der zu ihnen kann ist geblieben? Das ist, wie wenn man in den Himmel geht ohne die Unannehmlichkeit zu haben zu sterben. Das schöne daran ist, man kann nicht ganz verpflichtet nur manchmal. Sie müssen die ganze Zeit ganz verpflichtet sein. Also wenn Sie sich verpflichten jeden einzelnen Kunden zu halten, werden Sie nicht jeden einzelnen Kunden behalten nur aufgrund des Gesetzes des Durchschnitts. Allerdings tun sie besser daran, wenn es ihre Intention war nicht jeden Kunden zu halten. In der Tat der Schlüssel jeden Kunden zu halten den sie haben, ist das Nachfassen, nehmen Sie den Hörer und rufen Sie an. Das ist ein Schlüssel.

Der zweite Schlüssel ist zu zeigen dass der Kunde Ihnen wichtig ist die Extrameile zu gehen. Genau jetzt, gehe ich die Extrameile. Ja, Sie haben dafür bezahlt, aber das ist ein separater Beratungskurs, das ist mehr, mehr Kosten, diese sechs Einheiten, das ist mehr als alles wofür sie bezahlt

haben als ich in Südafrika war. Es spielt keine Rolle ob Sie das glauben oder nicht, aber es ist wahr. Zumindest ist es das was ich in den USA bekomme.

Es gibt so viele verschiedene Marktnischen. Ich möchte dass Sie wissen, dass es immer einen Weg gibt, finden Sie einen Weg, korrigieren sie ihren Kurs und machen weiter, es gibt immer einen Weg sich einer bestimmten Zielgruppe zu verpflichten. Wenn Sie nicht zulassen das jemand durch das Raster fällt dann werden sie nicht Opfer des Wortes Rückfall. Ich möchte Sandra das du es mit deinem australisch mexikanischen Akzent sagst das Wort Rückfall. Sag es laut. Irgendeine Stummschaltung auf. Lass es mich hören was du sagst.

SANDRA

Rückfall

ALEX

Das war ziemlich gut. Nun Rückfall ist das Konzept der Rückfälligkeit. Wenn sie mit mir schon zu tun gehabt haben dann haben sie das wahrscheinlich schon von mir gehört. Rückständigkeit bedeutet anhalten oder einen anderen hellen, glitzernden Objekt nach zu jagen. Typischerweise ist das ein Wort das für Menschen angewendet wird die ins Gefängnis gehen und die wieder herauskommen und dann gehen sie zurück ins Gefängnis. Weil sie rückfällig geworden sind. Ich weiß nicht ob das ein Verb ist oder nicht, aber ich habe es gerade kreierte. Rückfall ist der Akt der Rückfälligkeit. Ein Drogenabhängiger, Alkoholiker oder irgend eine Person die in zwölf Schritte Programm ist, wenn sie nicht in diesem Programm bleiben zur Wiederherstellung Ihre Gesundheit, werden sie zurückfallen in ihre

Gewohnheiten Drogen zu nehmen. Der Grund warum ich das erzähle ist, dass dies der Ursprung des Konzepts ist. Schüler sind genau das gleiche. Was ein Schüler machen wird ist eine andere Droge seiner Wahl zu finden. Ich benutze das als eine Metapher, einen weiteren Kurs besuchen, ein anderer Lehrer und all das verursacht nur Verwirrung.

Ich möchte nicht sagen, dass ich der einzige Lehrer bin, der sie in Internet Marketing unterrichten möchte. Was ich sage ist, ich möchte Ihre ganze Internet Marketing Ausbildung, weil wenn Sie zu einem anderen Lehrer gehen, diese universellen Wahrheiten die dieser Lehrer lehren kann, Verwirrung stiften kann. Vielleicht erinnern Sie sich auf der Bühne, welchen Teil ihrer weiterführenden Ausbildung glauben Sie möchte ich? Marketing? Alles.

SANDRA

Alles

ALEX

Alles. Danke. Der Grund warum alles ist erstens, es gut für mich, offensichtlich, und es ist auch gut für sie, weil sie aufsteigen werden und dann können sie dahin gelangen wo Sandra jetzt ist, als ein Coach, ein Lehrer, als eine Person in unserem Team. Ich sage nicht mein Team. Ich sage unser Team. Das Team wird sich verändern von Zeit zu Zeit, aber nur aufgrund von Verdienständerungen, auf der Grundlage einer Leistungsgesellschaft, nicht einer Aristokratie. Wissen Sie, Menschen sollten keine Amtszeit in einem Unternehmen haben wie in einer Schule oder an einer Universität wo sie bleiben können egal ihre Leistung ist.

Also wenn Sie möchten das Ihre Kunden als ein Copywriter, als ein Einflussfaktor, als ein Web Communicator, was die Essenz dieses Kurses ist, dann brauchen Sie drei Dinge. Alle Personen die in einem Wiederherstellungsprogramm sind müssen diese drei Dinge haben sonst werden sie rückfällig. Jede Person die im Gefängnis ist und es verlässt und dann zurückkehrt haben keine einziges dieser drei Dinge. Sie müssen frei für drei sein. Die drei Dinge sind, schreiben Sie sie auf: Sie brauchen eine neue Sprache um zu sprechen, weil die alte Sprache nicht gut war; sie brauchen eine neue Gemeinschaft der sie angehören, nicht Teil einer drogenabhängigen Gemeinschaft oder der glänzenden, glitzernden Objekt Gemeinschaft, oder einer Gemeinschaft die sie nicht unterstützt sondern eine neue Gemeinschaft dieses da ist, wie positiv ist und Sie brauchen ein neues Vorbild. Sie brauchen jemanden neuen zu dem sie hinaufschauen können. Neue Sprache, neue Gemeinschaft, neues Vorbild.

Wenn Sie schreiben möchte ich das Sie mir einige aha Momente schildern. Um Rückschläge und Rückfälle zu vermeiden, müssen Sie diese drei Dinge in ihrer Welt bringen: neue Sprache, neue Gemeinschaft, neues Vorbild.

Was ist die neue Sprache? Sag das bitte noch einmal für mich Sandra. Hebe die Stummschaltung auf, neue Sprache.

SANDRA

Neue Sprache

ALEX

Dann Nummer zwei ist was?

SANDRA

Neue Gemeinschaft

ALEX

Nummer drei ist was?

SANDRA

Neues Vorbild.

ALEX

Danke. Die mir eine High Five. Wir können dich nicht sehen. Wir werden die High Five vor der Webcam machen. Die neue Gemeinschaft ist das ist das was wir hier machen. Wir haben eine Gemeinschaft. Nummer zwei, das neue Vorbild.... Ich zeige Ihnen die neue Sprache in einem Moment, aber das neue Vorbild bin ich, ist Sandra und jeder andere der wirklich hervortreten möchte und ein neues Vorbild werden möchte.

Wie gehen wir mit einer neuen Sprache um? Wir handhaben das auf eine recht einfache Art und Weise. Ich möchte das sie beginnen Wörter aufzuschreiben die sie häufig benutzen, das nennen wir dann ein Begriffs Glossar. Warum benutzen wir ein Begriffs Glossar? weil ein Begriffs Glossar eine Form der Wiederverwendung Ihrer neuen Sprache ist. Sie brauchen die Definitionen der Begriffe die Menschen benutzen immer wieder und wieder und wieder und wieder. Ich werde Ihnen jetzt ein Begriffs Glossar zeigen, welches wir durchgehen was sie genau vor ihrer

Nase haben. Ich hoffe sie haben sich einige davon näher angeschaut. Wenn Sie das nicht getan haben ist das auch o.k.

Wenn Sie hier zum Modul 1 kommen was sie genau hier sehen werden Get Your Tool sie werden sehen, Click Here for Glossary of Terms. Ich mache das etwas größer dass Sie es sehen können das Begriffs Glossar. Sandra was ich jetzt machen werde, ich gehe jetzt auch in den Chat, also wenn du möchtest gebe mir hier ein paar Fragen, ich werde diese anschauen. In diesem Begriff Glossar mache ich das noch etwas größer, weil wenn ich es anzeige, vermute ich dass du nicht durch die Web Communication Secrets gehst. Ich nehme an. Gehen wir davon aus das ist eine schlechte Annahme.. Ich möchte das ist eine schlechte Annahme aber ich nehme an, dass du da nicht durchgehst wirst. Wenn du das nicht durchgehst, wenn es nicht hier machst, wirst du es nirgends machen.

ich hab das schon in Einheit 1 erwähnt aber sie klicken auf den Click here für die 40 wichtigsten Begriffe und ich habe diese bereits benutzt für Telemarketing secrets Kurs, für den Hangout Marketing Training Kurs, für mein Coaching, es gibt Begriffe für alle verschiedenen Bereiche ihrer Welt und ich bin sicher dass sie auch eine Begriffssammlung haben in dem Bereich wo Sie der Experte sind. Was wir jetzt zusammen machen, werden einige Begriffe zusammen durchgehen. Einer der wichtigsten Begriffe ist AB Split Testing. Was ist das? Sie erstellen leicht unterschiedliche Versionen ihres Verkaufsbriefes, von ihrer Anmeldeseite, für Ihr Video für welches Marketing Medium es auch immer ist On Page oder Off Page. Im Internet ist es sehr leicht zu messen. Vermeiden Sie dafür einen kleinen Ausschnitt ihrer Liste, schicken Sie E-Mails an zehn Leute. Unterteilen Sie dann Ihr Beispiel in kleine Segmente und senden dann die

geänderte Version an zehn weitere E-Mail-Adressen. Grundsätzlich egal welche die Texte und Meldequote hat, hat gewonnen.

Hier ist wie ich die A/B Splitztests durchführe. Ich teste einen Test gegen den anderen. Es gibt viele verschiedene Möglichkeiten zu testen aber Split Testing ist der einfachste für Sie. Es gibt ein A und einen zweiten den nennen wir B. Ich gebe ein Beispiel von Split Testing. Das ist nur ein Wort in Begriffs Glossar. Wenn ich Ihnen "puts Musik in your Home" gebe ist das A, "put Musik in your Home" das ist eine Überschrift, das ist B. Welches wird besser sein? Wir wissen es "puts" mit S, "Musik in your Home" ist besser als "put Musik in your Home".

"Buy one get one free" oder "Two for the price of one" was ist besser? "Buy one get one free" ist A. "Two for the price of one" ist B. A ist typischerweise besser als die anderen.

Wenn ein Angebot eine Begrenzung von 55 Menschen, oder im Text 72 Stunden, welches auch immer zuerst kommt. Welches bekommt eine schnellere Rückmeldung? Das zweite. Wenn Sie Zeit hinzufügen, ein physikalisches Limit und Zeit zusammen, hat das einen doppelten Einfluss.

Nun zurück zum Bildschirm den ich zeige und das nennt sich A/B Splitt Testing.

Jetzt gehen wir zu dem Begriff Anker Tag. Hier ist ein Anker Tag. Man nennt das auch einen Hypertext Anker. Der Grund warum ich diese Begriffe behandle ist, dass Sie nicht verschüchtert werden, wenn Sie die Worte kennen. Sehen Sie, ich bin nicht hier um Ihre Einstellung zu ändern, meine Freunde. Ich bin hier um Ihre Gedanken zu erweitern, um die Qual Entscheidungen zu treffen so zu verstärken, so

dass das einzige Entkommen darin besteht anders zu denken. Wenn Sie anders denken, können Sie anders fühlen. Wenn Sie anders fühlen und anders denken, oh mein Gott, können Sie auch anders handeln. Wenn Sie die Gedanken weiterhin denken die sie immer gedacht haben, werden Sie immer die Gefühle empfinden, die Sie immer empfunden haben. Sie werden immer die gleichen Aktivitäten tun, die Sie immer getan haben. Was hat Ihnen das gebracht? Wenn Sie anders denken, anders fühlen, anders handeln, so denke ich, werden die Ergebnisse auch anders sein. Das ist das Ziel hier.

Ein Anker Tag, auch als Hypertext Anker bekannt: in HTML wird dieser Code in einem Dokument auf der gleichen Seite verwendet. Wie funktioniert das? Lassen Sie mich zeigen wie ein Anker Tag aussieht. Ein Anker Tag ist etwas wie das. Genau jetzt ganz oben, da wo steht Copywriting, das ist ein sogenannter Anker Tag. Schauen Sie was passiert wenn ich darauf klicke, es springt sofort zu dem Bereich auf der gleichen Seite. Buum. Sehen Sie, es ist auf der gleichen Seite. Ich fahre nur nach oben und das is ein sogenannter Anker Tag. Das ist alles. Es ist sehr einfach. Wenn jemand sagt, hey, was ist ein Anker Tag? Buum, zum Master Mind. Ja, ich weiß was ein Anker Tag ist. Was ist Dein Problem? Das ist ein Anker Tag genau hier.

Ein Autoresponder, ich hoffe Sie wissen was ein Autoresponder ist. Es ist eine Emailadresse oder ein Email Followup. Ein Autoresponder kann also eine Emailadresse sein, von der Sie eine automatische Antwort erhalten. Es ist eine automatisierte Funktion die Nachfolgenachrichten verschickt, für die Sie nachfassen möchten. Wir haben viele verschiedene Werkzeuge die Sie nutzen können. Wir empfehlen iContact. Wir empfehlen AWeber. Ich empfehle iContact. Sie sind im Begriff die Membership Site Challenge

mitzumachen oder wenn Sie sich noch dafür entscheiden, diejenigen von Ihnen die JA gesagt haben, sind zu 100% dabei, diejenigen die das noch nicht gemacht haben, aber weiter kommen möchten, können uns oder Sandra kontaktieren und wir besprechen das. Sie bekommen automatisch ein integriertes Emailsystm wenn es nicht mehr gefährlich ist, dass Sie Schaden anrichten können. Ende März wird sich Ihr Leben verändern weil dann dieser Prozess starten wird.

Warum haben wir so lange gewartet? Weil ich Sie brauche und Sie lernen müssen zu kommunizieren, was wir hiermit machen, dann beginnen wir mit dem Vortraining und dann lernen Sie wie Ihre Website nicht nur Geld verdient. Sie werden nicht nur Geld mit Ihrer Mitgliederseite verdienen. Die Leute bekommen ein falsches Bild, dass ich mit dieser Mitgliederseite Millionen verdiene. Die Mitgliederseite selbst ist eine Ausrede für die Altlasten, für einen Wendepunkt. Ein Strategischer Wendepunkt ist ein Ereignis, was Ihr denken und fühlen ändert. Z.B. war Steve Jobs in seiner Garage als er zusammen mit Steve Woznaik Apple erfunden hat. Das war ein Wendepunkt. Der Wendepunkt ist, dass Sie eine Mitgliederseite haben, so dass Sie beraten, mehr Bücher verkaufen, coachen und Menschen versammeln können. Es geht nicht nur um Geldverdienen mit der Mitgliederseite. Das ist nur eine Form von Einkommen. Es gibt mehrere Zuflüsse die eine Mitgliederseite für Sie hat.

Das ist ein sehr wichtiges Konzept, das Back-End-Marketing. Wir müssen einfach ein paar mehr machen. Sehen Sie, ich bin nur bei den B's. Ich möchte, dass Sie alle lernen. Es geht um Verkäufe generieren durch zusätzliche Produkte und Dienstleistungen an bestehende Kunden. Wenn Sie einen Kunden haben, nennt man das einen Bestandskunden. Dieser Ablauf ist essentiell wichtig für das

langfristige Geschäftswachstum. Freunde, Sie werden kein Geld verdienen, außer wenn Sie ein Backend haben. Das Kopfweh kommt vom Frontend, da sind Sie gerade. Sie sind da. Dann ist das Backend wie dieses GBI, das Backend vom MMI. MMI ist sehr kostspielig, hoher, hohe Unterhaltskosten und viel Kopfweh. Sie haben es da durch geschafft. Sie haben JA gesagt. Sie wollen das GBI und da sind Sie. Das ist das Backend vom Backend.

Nur ein paar Einblicke: [Agnesia Agrella 00:22:40] sagt, ich könnte die .com Domain nicht registrieren, aber sie steht zum Verkauf. Lohnt es sich diese Domain zu kaufen? Agnesia, im Ergebnis zählt, wenn Sie mehr als 500,-\$ für eine Domain ausgeben bei der nichts vorhanden ist, keine Datenbank, kein Traffic, dann kaufen Sie nicht, denn dann kaufen Sie nur Luft, die Sie sonst für 10,- \$ bekommen. Warum soll man tausend Prozent mehr ausgeben für etwas, was Sie selbst von vorne beginnen können? Wenn die Seite aber automatisch Traffic hat Sie können herausfinden wie viel Traffic eine Seite hat. Sie können den Domaininhaber fragen. Wenn die Seite geparkt ist und jemand bekommt Geld für die Links auf dieser Seite, dann können Sie mehr bezahlen. Für die .com Domains, ich empfehle immer .com, wenn Sie weltweit aktiv sein möchten. Wenn Sie nicht weltweit aktiv sein möchten, dann nehmen Sie die Länderendung. Wenn Sie weltweit aktiv sein möchten, verschwenden Sie kein Geld, es sei denn die Seite hat wirklich guten Traffic.

DiscoverMyself (entdecke mich selbst) ist eine Domain die ich wollte. Sie hat keinen Traffic. Ich wollte sie für meine Bewertungsmethode. Der Typ der sie mir verkaufen wollte, wollte 3.000,- \$ dafür haben. Ich möchte sie, aber will ich wirklich dafür bezahlen? Nein. Warum? Weil es verrückt ist und kleine Dinge sind genauso verrückt wie große. Warren

Buffett macht keine kleinen verrückten Dinge. Er würde nicht mal 20,- \$ wetten, wenn es für ihn keinen Sinn macht. Ich habe die Geschichte über ihn und beim Golfen und der Wette am Loch schon erzählt in einem GBI. Wenn Sie sich nicht daran erinnern, kann ich sie später in einer unsere weiteren Lektionen erzählen. Wie gesagt, wie Sie etwas tun ist, wie sie alles tun. Kleine Dinge zeigen alles.

Also was ich empfehlen würde ist meine MarketingOnline Seite, die kaufte ich für 650,- \$. Das ist das höchste was ich je für eine Website bezahlt habe. Warum? Ich dachte es ist ein guter Websitenamen und ich habe sie in 2006 erworben. Ich mag es nicht mehr als 500,- \$ für eine Domain zu bezahlen, was ich gebrochen haben, als ich die MarketingOnline gekauft habe. Ich zahle lieber die normalen Preise. So Agnesia, ich hoffe das hat Ihre Frage beantwortet.

Was konnte sie mitnehmen? Sie sagte Nachfassen ist der Schlüssel um Kunden ein Leben lang zu halten. Das ist es. Merken Sie sich das. Gehen Sie nicht ins Bett bevor Sie das nicht drei mal gesagt haben, weil es nichts wichtigeres gibt als das.

Dann, [Heather Smithard 00:24:57] ein Aha-Moment *in das Neue gehen*. Gut, ich weiß nicht ob das ein südafrikanischer Begriff ist, aber vielleicht, in Australien sagen sie *in den Busch gehen* oder vielleicht bedeutet es etwas was ich überhaupt nicht kenne. Bitte kläre, was das bedeutet. Sandra, was denkst Du was es bedeutet, ich bin offen. Sandra, was bedeutet das, was meinst Du?

SANDRA

Ich denke es ist etwas oft lernen and Dinge auf eine andere Art und Weise tun.

ALEX

Sehen Sie, Du hast es etwas anders verstanden und ich glaube Du hast absolut recht. Das ist sehr gut. Wenn Sie anders denken, auf eine neue Art und Weise, werden Sie sich anders fühlen, auf eine neue Art. Sie werden anders handeln, das ist *going into the new*, wie Heather sagt. Vergib mir Heather. Du hast es gleich verstanden. Ich bin derjenige, der langsam ist. Dann wirst Du Dinge tun, die brand neu für Dich sind.

Also lassen Sie uns zurück zu den Begriffen gehen. Sandra, gibt es irgendwelche Kommentare so weit?

SADNRA

Ich sehe nur Kommentare von Zuschauern die sagen von wo aus sie im Hangout sind und dass sie sich freuen hier zu sein.

ALEX

Also lass uns darüber sprechen, wer sind diese?

SANDRA

Wir haben [Greg Javis 00:26:02] von Johannesburg. Wir haben [Karen Weinman 00:26:06] hanging out von Johannesburg. Wir haben Agnesia. Ich schau mal weiter unten. Wir haben Andrew von Pretoria, Südafrika. Wir haben [Ceneste 00:26:20] hanging out von Botswana. Wir haben [Linda Stantern 00:26:25] von Zimbabwe. Wir haben

[Fergus Ferguson 00:26:29] von Pretoria. Wir haben Heather hanging out von Benoni, Südafrika. Wir haben [Marie Janine Saris 00:26:38] hanging out von Antwerpen, Belgien. Das war's. Wir haben Maria hanging out von Krakau.